



ザ・ビジネスモール活用セミナー

第4回 商談モール売り手編

～購買意欲のある企業に直接応募して販路拡大につなげてみませんか～

今回は、ザ・ビジネスモールのマッチングサービス「ザ・商談モール」の”売り手利用”に焦点を当て、調達先募集案件への提案方法から商談までの一連の流れをご説明します。「ザ・商談モール」では、日本全国の買い手企業からの「仕入れ先を探したい」、「委託先を探したい」という発注案件に対して、直接、自社の商品やサービスのPRや売り込みが可能です。

購買意欲のある企業に直接応募し、売り込むことができるため確度が高く、地域や業種を超えたマッチング事例が豊富です。

販路開拓のツールとして、ザ・ビジネスモールを活用してみませんか？

今回のセミナーでは、案件の見方から応募方法、商談の流れ、買い手とのやり取りの方法など一通りご紹介いたしますので、スムーズなご商談の事前準備に役立てていただけます。



【日時】 2022年 8月9日 (火) 14:00-14:20

【形式】 オンライン (Zoomウェビナー)

※申込者にはセミナー動画閲覧用URLを、開催1週間前を目途にメールで配信します。

【主催】 ザ・ビジネスモール事務局 (大阪商工会議所 経営情報センター)

【内容】

- ・商談モールについて
- ・案件への提案方法
- ・募集～商談までの流れ
- ・商談結果報告 など

【定員】 なし

【参加費】 無料 (会員・非会員問わず)

【講師】 ザ・ビジネスモール事務局 (大阪商工会議所 経営情報センター) 西村 英幸

※ セミナー内容や担当講師を変更する場合がありますので、予めご了承ください。

お申込みはこちらまで

➡ FAX : 06-6946-7214

大阪商工会議所 ザ・ビジネスモール事務局 行
問合せTEL : 050-7105-6220

会社名	(_____ 商工会議所 / 商工会会員 ・ 一般)		
所在地	(〒 _____)	TEL	
Eメール		FAX	
参加者	部署・役職名	(フリガナ)	参加者氏名

※複数名お申し込みの場合は、お手数ですが個別でお申し込みください。

※ご記入頂いた情報は、本事業の事務業務に利用するとともに、大阪商工会議所(データ管理責任者)からの各種連絡・情報提供(Eメールによる事業案内含む)に利用します。これらについては受講者ご本人に同意いただいたものとして取り扱わせていただきます。