

伸び悩み、頭打ち、 売上低迷を打開する! 竹内謙礼

発展し続けるネット通販業界では、取り巻く環境も厳しくなっています。 先行して取り組み、いかにブランディングを確立するかが求められる今、

重要なのは「基本的な取り組み」です。モールや自社ショップなどを 使い分け、それぞれにあった販売戦略をいかに打ち出していくかが 成功の力ギです。

今回のセミナーは、頑張っているお店やこれから始める方への 道しるべとなるテーマです。基礎的な知識を身に付け、現状を打開 したい、新たな展開を模索したい方はぜひご参加ください。

お問合せ

有限会社いろは

大企業、中小企業問わず、販促戦略立案、新規 事業、起業アドバイスを行なう経営コンサルタ ント。有限会社いろは代表取締役。大学卒業後、 雑誌編集者を経て観光牧場の企画広報に携わ る。楽天市場等で数多くの優秀賞を受賞。現在 は雑誌や新聞に連載を持つ傍ら、全国の商工会 議所や企業等でセミナー活動を行い、「タケウ チ商売繁盛研究会」の主宰として、多くの経営 者や起業家に対して低料金の会員制コンサル ティング事業を積極的に行っている。特に キャッチコピーによる販促戦略、ネットビジネ スのコンサルティングには、多くの実績を持つ。 著書に『売り上げがドカンとあがるキャッチコ ピーの作り方』(日本経済新聞社)、『御社のホー ムページがダメな理由』(中経出版)、「会計天国」 (PHP研究所) ほか、多数。

▼実績を上げているお店はどんな取り組みをしているのか?

▼アマゾンと楽天、ヤフーでの売れる商品、売り方の違いとは?

▼自社ショップで成功するための必要条件とは?

**▼事例から分かる、どんなお店も絶対にやるべきこととは?**

▼厳しい時代を乗り切るために必要な戦略とは?

2018年

大阪産業創造館 5 階 研修室 AB

大阪市中央区本町 1-4-5 (最寄駅: 大阪メトロ「堺筋本町」「谷町4丁目」)

大阪商工会議所会員 6,000円

特定商工業者・一般 10,000円

60名

(受講料をご入金いただいた方の先着順とし、定員に達し次第受付終了)

大阪商工会議所 経営情報センター

TEL:06-6944-6353

## 9月28日開催 竹内謙礼セミナー 「ネット通販成功戦略セミナー」~伸び悩み、頭打ち、売上低迷を打開する!~

お申込方法

フリガナ

会社名

ネット 大阪商工会議所 HP「セミナー・イベント」ページよりお申し込みください。 大商 セミナー

下記の申込用紙に必要事項をご記入の上、FAX でお申し込みください。

- ・お申し込みと合わせて、2018年9月19日(水)までに受講料をお振り込みください。
- ・ご入金が確認された方に、セミナー受講票をメールまたは FAX でお送りします。
- ・お振り込みが遅くなる場合は、担当まで事前にご連絡ください。

## 参加申込用紙

FAX申込み 着 06-6946-7214

大阪商工会議所 経営情報センター 行

□ 会員 (No.

□ 一般・特定商工業者

	所在地								
TEL				FAX					
お申込者				部署•役職					
		受講者氏名	連絡先メールアドレス						
1	フリガナ:		@						
2	フリガナ:		@						
3	フリガナ:		@						
4	フリガナ:	-	@						
·/ -	ツブシュントだいた桂妃は、大阪帝工会学派からの女孫海牧、桂妃担併に利用し、 港師には会加孝々築レーナ副女に士才								

受講料のお振り込み	人分の受講料 計		円を月日に次の口座に振り込みます。		
□ りそな銀行	大阪営業部	当座	0808726	<振込先名義>	
□ 三菱 UFJ 銀行	瓦町支店	当座	0 1 0 5 2 5 1	╅╅╅┪ ╅┪┪ ┸	
□ 三井住友銀行	船場支店	当座	0210764	大阪商工会議所	

※ 大商事業サービス利用券をご利用される場合のご利用枚数

- ※受講料のお振り込みについて、**受講人数・合計金額・振込日**をご記入の上、振込先の口座に図を入れてください。
- ※受講料のお振り込み期限は、9月19日(水)です。遅くなる場合は、本セミナー担当までご連絡ください(電話06-6944-6353)。
- ※上記の3銀行・埼玉りそな銀行各本支店のATMによるお振り込みは、振込手数料が不要です。
- ※お振り込みの際は、依頼人番号 10 桁「9092100013」と貴社名をご入力いただけますと幸いです。