

なぜ

名刺交換は仕事につながらないのか

知られていないことは、存在しないことと同じ。
ライバルに差がつく名刺3つのポイントを伝授！

1つでも当てはまったら、あなたに役立つ内容です。

- ◆ いつも名刺交換が盛り上がらない
- ◆ 名刺交換をしても仕事にならない
- ◆ 名刺交換しても仲間にならない
- ◆ 名刺交換が流れ作業に感じる
- ◆ 売り込むことなく、自分を知ってもらいたい

セミナープログラム

◆14:00～14:20 ザ・商談モール 編
商工会議所が運営し、年間2,000件以上商談に進んでいる無料ビジネスマッチングサイトの活用方法をご紹介します！

◆14:20～17:00 勝てる名刺 編
演習を通して、あなたの強みを見つけましょう！
エピソード0. 出会いに負けた話。
第1章. 名刺交換が仕事につながらない3つの理由
第2章. すぐにライバルに差がつく3つのポイント
第3章. 攻めの名刺3つの戦術
第4章. 相手を動かす名刺6つの秘訣
第5章. 勝てる名刺交換術

営業マンにオススメのサービスもご紹介します！

- ◆ 見込み客に商材をアプローチしたい方
- ◆ 商談相手を見つけない方
- ◆ 発注依頼案件をカンタンに知りたい方
- ◆ 地域を超えて商材を売り込みたい方
- ◆ 人件費、時間を抑えて営業したい方

講師

渡した人の83%が興味を持つ名刺を作る
ブランディング名刺アドバイザー
藤本 まり 氏

広告代理店・電通の営業局、化粧品メーカーのPR室にて部内企画率No.1として活躍。退職後、キャリアカウンセリングの経験から相手の強みを見つけることを得意とし、ブランディング名刺メソッドを構築。幅広い業種業界の名刺を手掛ける。

日時

3月17日 (木) 14時～17時

会場

大阪商工会議所 北支部会議室
〔大阪市北区西天満5-1-1 ザ・セヤマビル2階〕
〔地下鉄「南森町駅」①出口徒歩3分〕

参加費

会員**3,000円**、一般**5,000円**

定員に達し次第、受付を終了いたします。

お問合せ先 大阪商工会議所 経営情報センター TEL : 06-6944-6353

※参加費の振込先については、お申し込み確認後、弊社より受講票とあわせてご案内いたします。

※ご記入いただいた情報は、大阪商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するとともに、講師に参加者名簿として提供します。

3/17 「なぜ名刺交換は仕事につながらないのか」セミナー申込書

会社名				(会員No.)
氏名			部署・役職名	
連絡先	〒			
	TEL		FAX	
	E-MAIL			

FAX : 06-6946-7214

大阪商工会議所 行