

商談英会話術講座

ロールプレイと豊富なフレーズで学ぶ！

意思強く、あたり柔らかく！

取引条件交渉、打ち合わせで使えるフレーズを伝授！

- 打合せの始め方をスムーズに！
- 相手のニーズを聞くことが大切！
- 値段交渉は言い回しがポイント！

ネイティブ講師が
日本語で教えます！

日時：
2026年 **10**月**14**日（水）

15：00～17：00

会場：
大阪商工会議所 会議室
(大阪市中央区本町橋2-8)

受講料：

会 員 10,000円

非会員 15,000円

(一人あたり、テキスト代、消費税込み)

定 員：20名 (先着順)

講 師：



**Mr. GARETH
SWAIN**

**ギャレス
スウェイン氏**

言葉の株式会社代表取締役社長

ニュージーランド出身。大学卒業と同時に
来日、翻訳者として修業・開業。
言葉の影響力、言葉の裏の心理学を日々
追及している。
PR翻訳を専門とし、近年では大阪観光局の
英文フェイスブック、某航空会社のXや
メールマガジンなどSNS用のコピーライ
ティングを担当。

お申込：

右のQRコードよりお申込ください→

申込締切：10月8日（木） プログラムは裏面をご覧ください



<プログラム>



1. あいさつ、「さあ、始めましょう」

打ち合わせの目的確認のフレーズ

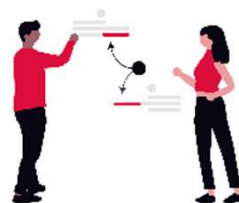
2. 聞きとれなかった話を繰り返してもらう

同意・不同意、話に割り込むフレーズ

3. 値段交渉のフレーズ

(売る側・買う側が使うフレーズ)

値引を要求する・値引要求を断るフレーズ
取引のプロセスや条件を確認するフレーズ



4. 要点をまとめるフレーズ

ロールプレイで実践練習も！

※プログラムは予定のため、予告なく変更される場合がございます。

【2回シリーズセミナー！第1回はこちら】

10月7日(水)

「一瞬のチャンスを逃さない！

海外展示会での英会話術講座」



※お申込みはセミナーごとに行ってください。

※1講座だけのご参加もOKです。

お申込：

右のQRコードよりお申込ください→

申込締切：10月8日（木）

※HP記載の注意事項をよくご確認の上、HP内のフォームよりお申込ください。

※申込後、**10月8日（木）まで**に参加費をHP記載の口座にお振込みください。

※セミナー開催の前日までに、受講票をE-mailでお送りします。

※参加費の返金は致しかねますので、ご注意ください。



お問い合わせ：

大阪商工会議所 国際部（担当：山岸・中田）

TEL: 06-6944-6411 E-mail: intl@osaka.cci.or.jp