

一瞬のチャンスを逃さない！

海外展示会での英会話術講座

- 展示会に出展しても肝心の取引に発展しない
 - 自社商品・サービスの紹介をうまくできない
 - 次のアポを取るフレーズがすんなり出ない
- などでお困りの方、これから展示会参加される方、

一瞬で効果的にPRするコツを伝授します！

ネイティブ講師が
日本語で教えます！

日 時：
2026年 **10**月**7**日（水）
15：00～17：00

会 場：
大阪商工会議所 会議室
(大阪市中央区本町橋2-8)

受講料：
会 員 10,000円
非会員 15,000円
(一人あたり、テキスト代、消費税込み)

定 員：20名 (先着順)

講 師：



**Mr. GARETH
SWAIN**

**ギャレス
スウェイン氏**

言葉の株式会社代表取締役社長

ニュージーランド出身。大学卒業と同時に
来日、翻訳者として修業・開業。
言葉の影響力、言葉の裏の心理学を日々
追及している。
PR翻訳を専門とし、近年では大阪観光局の
英文フェイスブック、某航空会社のXや
メールマガジンなどSNS用のコピーライ
ティングを担当。

お申込：

右のQRコードよりお申込ください→

申込締切：10月1日（木） プログラムは裏面をご覧ください



<プログラム>

1. 展示会で自社ブースに立ち寄った人が ターゲットとなるかどうかを探る質問

ドリル練習の他、断られたときの**スマートな打ち切り方**も！

2. 会話の中で自然に自社の売りのポイントを出すフレーズ

強引なイメージを与えないためには・・・？

3. 打ち合わせなどのアポをとるフレーズ

ロールプレイで実践練習も！



designed by Macrovector -
Freepik.com

※プログラムは予定のため、予告なく変更される場合がございます。

【2回シリーズセミナー！第2回はこちら】

10月14日(水)

「ロールプレイと豊富なフレーズで学ぶ！
商談英会話術講座」



※お申込みはセミナーごとに行ってください。

※1講座だけのご参加もOKです。

お申込：

右のQRコードよりお申込ください→

申込締切：10月1日（木）

※HP記載の注意事項をよくご確認の上、HP内のフォームよりお申込ください。

※申込後、**10月1日（木）まで**に参加費をHP記載の口座にお振込みください。

※セミナー開催の前日までに、受講票をE-mailでお送りします。

※参加費の返金は致しかねますので、ご注意ください。



お問い合わせ：

大阪商工会議所 国際部（担当：山岸・中田）

TEL: 06-6944-6411 E-mail: intl@osaka.cci.or.jp