2015年2月

大阪商工会議所

大阪商工会議所・北米ビジネス研究会（第４回）のご案内

**「中南米と北米をつなぐメキシコ、**

**北米展開を狙う中堅中小企業のニッチ分野での挑戦」**

大阪商工会議所では、米国でのビジネス環境やカナダ・メキシコを拠点に米国市場への展開を検討する「北米ビジネス研究会」を開催致しております。

今年度の研究会として最終回となる今回は、2005年のEPA（日墨経済連携協定）発効以降、日系企業による進出が著しく加速しているメキシコに焦点を当てます。メキシコは、NAFTA（北米自由貿易協定）、TPP（環太平洋経済連携協定）の加盟国でもあり、北米・中南米とつながっている事から、戦略的にも有利な位置にあります。メキシコは、マキラドーラと呼ばれる米国との国境付近での保税加工地域を活用した日系大手電機メーカーが多く進出するなど、北米市場向けの投資先として製造業から注目されておりましたが、最近では、自動車関連産業を中心にメキシコの北部から中央高原地域にまでシフトし始めております。

また、競争が激しい北米市場においては、単なる量産でなく、新しい技術・サービス、特定の分野での高い技術力に対するニーズも潜在しており、関西には、こうした高い技術力をもったユニークな企業が多くあります。今回は、巨大市場の中に潜むニッチ市場への挑戦について取り上げます。

本研究会では、2009年～2014年まで国際協力銀行メキシコシティー首席駐在員を務められた佐々木聡様より、南北アメリカをつなぐ生産拠点としてのメキシコの重要性について解説いただきます。また、日本政策金融公庫 総合研究所 主席研究員の海上泰生様には、グローバル展開に挑む日本企業が海外市場で存在感を示すには、日本企業が誇る柔軟性・信頼性・透明性などの強みが活きる市場分野を選択する重要性を示し、海外のニッチ分野で成功している事例などを挙げながら解説頂きます。また、実際にアメリカの大手医療機器メーカ－への輸出に成功されているロボット・医療機器システム会社　マッスル株式会社　統括部長の北島知子様より、そのご経験についてお話頂きます。さらに、セミナー終了後には、講師ならびに北米進出コンサルタントへの個別相談会の時間を設けておりますので、是非、この機会にご参加下さい。

記

◆日　時： **2015年3月5日（木）13：30～16：30**

◆場　所： 大阪商工会議所　5階502号会議室  
　　　　　 （大阪市中央区本町橋2-8 TEL: 06-6944-6400）

◆主　催： 大阪商工会議所

◆協　力： 在大阪・神戸アメリカ合衆国総領事館 商務部、㈱国際協力銀行、

在大阪カナダ通商事務所、オンタリオ州政府在日事務所、

在日カナダ、ブリティッシュ・コロンビア州政府事務所、関西日加協会

◆定　員： 30名（先着順）

◆対　象： 北米ビジネスに関心のある企業、既に進出しており、さらなる拡大を目指す

企業等

**【プログラム】**

**「中南米と北米をつなぐメキシコ、北米展開を狙う中堅中小企業のニッチ分野での挑戦」**

**13:30-14:30 「南北アメリカをつなぐ生産拠点としてのメキシコの重要性」**

㈱国際協力銀行　原子力・新エネルギー部第１ユニット長　佐々木 聡氏

（前メキシコシティー駐在員事務所　首席駐在員）

**14:30-15:30「海外市場で成功する強いものづくり企業の競争戦略」**

～巨大市場のなかに潜む”理想的に小さい市場”を選んで勝て！～

日本政策金融公庫　総合研究所　主席研究員　海上 泰生（うなかみやすお）氏

**15:30-16:00 事例発表**

マッスル株式会社　統括部長　北島 知子氏

**16:00-16:30 個別相談会**

～希望者のみ、セミナー終了後に行います。

　※ご参加希望の方は、ご相談内容と併せ、事前にお申込み下さい。

**＜お申込み方法＞**

◆参加費： 大商会員： 9,000円 一般・特商：11,000円

※最少催行人員：18名

◆申込方法： １）**3月2日（月）までに**申込用紙に必要事項をご記入の上FAXにてお送り

下さい。

　　　　　　　２）[ホームページ](https://www.kinki.cci.or.jp/kentei/apply.php?seq=5802)からもお申込み頂けます。

◆参加費のお振込について：

受講申込書をFAXで送付した後、受講料を下記いずれかの口座にお振込み下さい（振込手数料は貴社にてご負担下さい。）入金確認後、原則開催日の1週間前頃に受講票をFAXでお送りします。開催日の1週間前以降のキャンセルは受講料の返金を致しかねますので、申込ご本人様の都合が悪い場合は代理出席をお願いします。

◆振込み口座名：大阪商工会議所（ｵｵｻｶｼｮｳｺｳｶｲｷﾞｼｮ）

◆振込み先：りそな銀行 大阪営業部 （当座） ０８０８７２６

三井住友銀行 船場支店 （当座） ０２１０７６４

三菱東京ＵＦＪ銀行 瓦町支店 （当座） ０１０５２５１

※上記３行と埼玉りそな銀行各本支店ATMからのお振込み、振込手数料不要

です。ご依頼人番号「９１０４１００２６９」の10ケタをご入力下さい。

◆お問合せ先：　大阪商工会議所　国際部　名越、藤田

　　　　　　　　TEL: 06-6944-6400 FAX: 06-6944-6293

E-mail: nagoshi@osaka.cci.or.jp

**\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\* ＜北米ビジネス研究会（第４回）（3/5）申込書＞** \*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 会社名 |  | 会員区分 | □会員　　□特商・一般 |
| 参加者① |  | 所属・役職① |  |
| 参加者② |  | 所属・役職② |  |
| 所在地 | （〒　　-　　） | TEL |  |
| 業　種 |  | FAX |  |
| E-mail |  | 従業員数 | 名 |
| 貴社の北米への進出動向（○をご記入下さい）  （　　）取り組み中  □アメリカ　□カナダ　□メキシコ　□その他（具体的に：　　　　　　　）  （　　）前向きに検討中  □アメリカ　□カナダ　□メキシコ　□その他（具体的に：　　　　　　　）  （　　）情報収集段階  （　　）考えていない | | | |
| □個別相談会に参加します。  　　★個別相談会へのご参加希望の方は、必ずご相談希望相手とご相談内容をご記入下さい：  　　　相談者（ご希望のところにチェックをご記入下さい）  　□JBIC（メキシコ関連）  □日本政策金融公庫（ニッチ関連）  □GLOBIZZ（ロサンゼルス・東京・大阪に拠点をおき、北米での事業展開をサポートする日系コンサルティン  グ会社。第2回講師） | | | |

FAX: 06-6944-6293　大阪商工会議所　名越行き