

ジェグテック商談会



韓国 2025 in 大阪

開催日：2025年9月4日(木)

独立行政法人 中小企業基盤整備機構、大阪商工会議所、韓国輸入協会

【ジェグテック韓国商談会 in 大阪】

消費財

P3~8

生産財

P9~15

9KR01

ボラトラ

BORATR Co., LTD.

[参加予定者] 代表取締役

[本社] ソウル

[他事務所] ー

[HP] <https://www.boratr.co.kr/>

現在の主要輸入品①
イタリア食品（当社HPより）



現在の主要輸入品②
イタリア食品（当社HPより）



当社サポートブランド
「メガMGCカフェ」
取扱商品

- 設立年 : 1996年
- 資本金 : 3億5500万円
- 従業員数 : 91人
- 売上高 : 96億3800万円
- 事業内容 : 食品輸入・販売
- 主要製品 : パスタ、オリーブオイル、トマトソース等の食品、日用品
- 取引先 : 食品・飲料業界、小売業、流通業、ホスピタリティ業界
- 国際認証 : ISO9001、ISO14001
- 日本企業との取引経験 : 無

[会社概要]

1996年設立の食品輸入・流通企業で、イタリアを中心に20カ国以上、80超のブランドと提携。パスタやオリーブオイル、乳製品、肉類など1,000点以上を取り扱う。小売・卸売・HORECA・ECなど多様な流通チャネルを活用し、高い調達力と市場洞察力を強みとする。自社サポートの「メガMGCカフェ」は2015年に立ち上げ、2025年7月現在、韓国国内3,800店舗、モンゴル5店舗を展開。韓国最大級の店舗網を持ち、ブランド力と運営ノウハウを象徴する。近年はウェルネスやパーソナルケア分野に進出し、日本産の革新的な食品・日用品・雑貨を調達し、韓国市場で独自ブランドの構築と高付加価値商品の開発を進めている。

商談会参加目的

■ 代理店契約・日本製品の販売

韓国市場向けに、食品および生活雑貨をはじめとする消費財の輸入・調達を希望している。当社は、韓国国内においてこれら消費財の輸入・流通に豊富な実績を有する企業であり、近年ではライフスタイル、ウェルネス、日用品分野において、独自性と付加価値を備えた商品を展開する日本企業との商談を重視している。とくに、輸出体制が整い、韓国市場進出を視野に入れる企業との長期的な取引関係の構築に関心が高い。購買傾向としては、チョコレート風味のクッキー、レモネードベース、個包装調味料、携帯用マウスウォッシュなど、品質・利便性・差別化に優れた商品への需要が強い。こうしたニーズに応える提案を通じて、パートナー企業とともに新たな価値創出を目指している。

9KR02

サマ・インターナショナル

Samah International Co.,Ltd

[参加予定者] 代表取締役
[本社] チュンチョンナムド
[他事務所]ー
[HP] <http://www.samah.co.kr/>



ワッフル (同社HPより)



ビスケット (同社HPより)



スナックバー (同社HPより)

- 設立年 : 1986年
- 資本金 : ー
- 従業員数 : 87名
- 売上高 : 54億円
- 事業内容 : 食品の輸入・販売
- 主要製品 : ソース、加工食品、菓子類、ビスケット
- 取引先 : 小売業、卸売業、食品サービス業、輸入業者、ディストリビューター
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

[会社概要]

韓国に拠点を置く食品専門の輸入業者および貿易会社で、スナック、食品、輸入代理サービス、不動産賃貸に注力している。設立以来、特に日本のサプライヤーとの強固な関係を築き、小売・卸売部門全体における広範な流通ネットワークを持ち、独自かつ高品質な食品を韓国市場に提供してきた。また、韓国市場に参入したい企業をサポートするプロフェッショナルな輸入代理サービスも提供している。日本からのユニークで高品質のスナックや食品をより多く調達することで、製品ポートフォリオを拡大する計画。

商談会参加目的

■ 代理店契約・日本製品の販売

加工食品を専門とする日本の製造業者および輸出業者から製品を輸入し、韓国の自社販売網で市場展開したい。韓国の消費者の嗜好に合った独自の高品質なソース、ドレッシング、柑橘酢の醤油、クッキー等の日本企業の食品に興味がある。韓国の食品安全規制と消費者の好みに合ったユニークで高品質、安全な食品を調達し、製品仕様、成分、包装、価格、等について協議し、製品ラインナップを拡充し、日本の人気食品を韓国市場に持込むことを目指す。また、OEM生産、製品カスタマイズ、韓国向けの独占販売契約についての議論も歓迎。

9KR03

ドリームオフィス

DREAM OFFICE LTD.

[参加予定者] 代表取締役

[本社] ソウル

[他事務所] ー

[HP] <https://www.dreamoffice.com>

電磁波対策機能付き
マウスパッド（取扱製品）

- 設立年 : 1999年
- 資本金 : ー
- 従業員数 : 30名
- 売上高 : 20億4600万円
- 事業内容 : 文房具など日用品の輸入
- 主要製品 : 事務用品、文房具、日用品、安全衛生用品
- 取引先 : 小売、卸売、教育、オフィス、官公庁、公共機関
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

[会社概要]

韓国においてオフィス用品、文房具、日用品、安全・衛生関連製品の輸入・流通を手がけるリーディングカンパニー。設立以来、日本をはじめとする海外市場から高品質な製品を調達し、韓国の多様な顧客ニーズに応えてきた。全国に150以上のフランチャイズ店舗を展開するオフライン販路を有し、広範な流通ネットワーク、競争力のある価格設定、迅速な配送体制を強みとしている。小売業者、卸売業者、学校、企業、官公庁など幅広い顧客に製品を供給しており、今後は日本企業との連携を強化し、環境配慮型で革新的な製品の導入、物流効率の向上、B2B向けオンライン注文システムの構築を通じて、さらなる成長を目指す。

商談会参加目的

■ 代理店契約・日本製品の販売

韓国市場向けに、オフィス用品、文房具、日用品、安全衛生製品の輸入・調達を希望している。革新性、高品質、環境配慮を重視し、日本企業との新たな協業を積極的に推進している企業である。韓国では近年、機能性に加えてデザイン性やサステナビリティへの関心が高まっており、これらのニーズに応える日本製品に対する期待も大きい。信頼性のある製品を安定的に供給できる日本メーカーとの長期的なパートナーシップ構築を目指しており、商談では双方の成長につながる協力関係の実現を図りたいと考えている。



天然由来成分による
ペット用品（取扱製品）

9KR04

マイビール

MyBeer Inc.

[参加予定者] 代表取締役
 [本社] ソウル
 [他事務所] ー
 [HP] <https://mybeer.co.kr/>



取引実績のある輸入商品①



取引実績のある輸入商品②



取引実績のある輸入商品③

- 設立年 : 2013年
- 資本金 : 9億5100万円
- 従業員数 : 15名
- 売上高 : 9億9600万円
- 事業内容 : アルコール飲料を主とした飲料および食品の輸入
- 主要製品 : ビール、ワイン、リカー類、日本酒、食品
- 取引先 : 酒類、食品を扱うスーパー、コンビニエンスストア、デパート、卸売業者
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

[会社概要]

世界的に評価されるプレミアム酒類を韓国市場に独占輸入・流通する専門商社であり、Kona Brewing（米国）、Tanduay（フィリピン）、博多の森（日本）、Ararat（アルメニア）、Monte La Reina（スペイン）、Château Juliette（フランス）などを取り扱っている。グループ会社のMEDIPROTECH株式会社は、グローバルネットワークを活用し、即飲タイプ飲料の原料輸入から製造・流通、さらにアフリカ諸国との政府連携によるスペシャルティコーヒーやスペイン産エキストラバージンオリーブオイルの輸入・販売も展開している。今後は日本企業との連携を強化し、酒類・食品分野を中心に多様な商品の協業を目指している。

商談会参加目的

■ 代理店契約・日本製品の販売

韓国市場向けに、酒類および加工食品の輸入・調達を希望している。ビール、ワイン、スピリッツなどを製造または輸出する日本のビール醸造所、蒸留所、飲料商社との商談を想定しており、加えて味噌やソース、スナック類などの加工食品も関心対象である。価格帯はプレミアムからミドルレンジまで幅広く、品質と独自性を重視している。とくに、韓国における流通体制や物流対応の整った現地パートナーとの連携を望む企業を歓迎しており、製品の品質、価格、供給体制、輸入手続きなどについて具体的な協議を行う予定である。韓国の消費者ニーズに応えるユニークで高品質な日本製品を取り扱うことで、継続的なパートナーシップ構築を目指す。

9KR05

テミョン・ゼネラルフーズ

TAE MYEONG GENENALFOOD CO.,LTD

[参加予定者] 代表取締役
 [本社] ソウル
 [他事務所] ー
 [HP] <http://www.tmgf.co.kr/>



取扱商品例（生麺）

取扱商品例
(香味ラード)取扱商品例
(鯖節)

- 設立年 : 1994年
- 資本金 : 1億400万円
- 従業員数 : 20名
- 売上高 : 7億9000万円
- 事業内容 : 生麺、ソースの輸入販売・製造
- 主要製品 : 生麺、ソース
- 取引先 : 食品製造業者、一般飲食店向け販売
- 国際認証 : ISO9001
- 日本企業との取引経験 : 有

[会社概要]

1994年に設立された韓国の食品メーカーで、生麺および各種ソース類の製造を専門とする。韓国の食文化に根ざした製品づくりを行いながら、食品安全と品質に対する高い意識のもと、国内市場へ新鮮で風味豊かな商品を提供している。主力は小麦を原料とした各種生麺と、飲食店や業務用に特化した醤油ベースのソース。現在は日本産の高品質な原材料を活用した商品開発を進めており、製造工程の自動化や海外サプライヤーとの共同開発にも積極的に取り組んでいる。効率的な生産体制と、業界との長期的な信頼関係を強みとしている。

商談会参加目的

■ 代理店契約・日本製品の販売

日本産の醤油、だし素材、各種調味料、機能性食品素材などの輸入・調達を希望している。これらの原料を安定的に確保することで、製品の品質向上と供給体制の強化を図ることを目的としている。韓国国内においてソースや麺類を中心とした食品事業を展開しており、これまでも日本企業との間で原料調達、販売契約、共同開発など、多様な協業を行ってきた実績がある。今回の商談では、液体・ペースト状の調味料やうま味素材を含む食品原料全般を対象とし、韓国市場に適した製品の長期供給契約や将来的な共同開発の可能性について協議を進めたい。信頼性の高い日本企業との直接取引を通じて、製品の付加価値向上と競争力強化を目指している。

9KR06

プリンセス PRINCESS

[参加予定者] 代表取締役
[本社] ソウル
[他事務所] ー
[HP] www.princessdia.co.kr

[会社概要]

1979年に設立されたPRINCESSは、顧客満足度に重点を置いた韓国の手ファッショングジュエリー小売業者です。韓国最大の百貨店チェーンであるロッテ百貨店と提携し、高品質でトレンドを意識したジュエリーを提供することで評判を築いてきました。2008年以来、プラチナ純度のプラチナギルドインターナショナル(PGI)認定パートナーに選ばれ、すべてのプラチナ製品の認証カードをお客様に提供しています。当社の製品範囲には、ファッショングジュエリー、プラチナジュエリー、メタルアクセサリーなどがあります。ジュエリー市場で40年以上の経験を持つ私たちは、エレガントで手頃な価格の高品質のジュエリーを韓国の消費者に提供することに取り組んでいます。

- 設立年 : 1979年
- 資本金 : ー
- 従業員数 : 41名
- 売上高 : ー
- 事業内容 : ファッショングジュエリー小売業
- 主要製品 : ファッショングジュエリー、プラチナジュエリー、金属ジュエリー各種
- 取引先 : 韓国大手百貨店、ジュエリー小売店、ファッションアクセサリー販売代理店
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

商談会参加目的

■ 代理店契約・日本製品の販売

日本の洗練されたファッショングジュエリーの韓国での代理店契約を希望します。ファッショングジュエリー、メタルアクセサリー、プラチナ製品を専門とする日本のメーカー、デザイナー、問屋との商談を希望しています。1979年に設立されたPRINCESSは、韓国の小売ジュエリー市場で顧客満足で非常に高い評価を得ています。韓国最大の百貨店チェーンであるロッテ百貨店とコラボレーションをした経験もあります。今回の商談を通じて、日本企業とのパートナーシップを模索し、新しいジュエリーのトレンドについて話し合い、日本のサプライヤーとの長期的な協力関係を確立したいと考えています。

日本から新しく革新的なジュエリーデザインを調達することで、私たちの商品ラインナップを拡充していく予定です。特に今回は、日本の高品質で丁寧な作りの真珠のアクセサリーに興味があります。韓国の百貨店の購買層に適した、トレンド主導の高品質の日本のファッショングジュエリーを提供したと考えています。

■ 日本企業への生産委託

私たちのプラチナジュエリーのポートフォリオを強化するために、日本のジュエリーアクセサリーメーカーとのOEM/ODMパートナーシップを模索することも目指しています。



ジュエリー①



ジュエリー②

9KR21

シードジェン

Seedgen Inc.

[参加予定者] 代表取締役
 [本社] ソウル
 [他事務所] ー
 [HP] <http://seedgen.kr/>



コンピュータ周辺機器
のイメージ画像①



コンピュータ周辺機器
のイメージ画像②

- 設立年 : 2008年
- 資本金 : 3,300万円
- 従業員数 : 49名
- 売上高 : 7億5,900万円
- 事業内容 : 情報サービス業
- 主要製品 : ソフトウェアコンサルティング、ソフトウェア開発、ソフトウェア配布、コンピュータおよび周辺機器の輸入
- 取引先 : IT業界、教育、政府および公的機関、一般企業
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

[会社概要]

Seedgen Inc.は、日本からの高度なソフトウェアソリューションとIT関連製品の輸入を専門とする韓国のソフトウェアコンサルティング、開発会社です。設立以来、高品質のビジネスソフトウェア、システム統合ツール、およびコンピュータ周辺機器を韓国市場に提供することに注力してきました。当社の強みは、技術的な専門知識、韓国のビジネス環境の熟知、および国内のクライアント向けに外国のソフトウェアをローカライズできることにあります。IT、教育、政府、産業界など、幅広い業界にサービスを提供しています。日本のソフトウェア開発者やIT製品メーカーとのネットワークを広げることで、韓国のユーザーに革新的で信頼性の高いITソリューションを提供することを目指しています。

商談会参加目的

■ 代理店契約・日本製品の販売

ソフトウェアソリューション、ITシステムツール、コンピュータ周辺機器のサプライヤーとの代理店契約を希望します。現時点では、調達したい具体的な商品は絞っていません。今回の商談会で、日本の革新的な商品を幅広く探索して、韓国での弊社の新規事業として発展させていく商材を意思決定していく予定です。また、韓国で400から500社のクライアントがあり、IT関連の贈答品も探しています。小さくて、かわいくて、機能的な商品、例えばスマート機能を備えたミニファン、WiFiセキュリティ機能を備えたUSBメモリーなど、日本のユニークな商品をお持ちの企業とも商談をしたいと考えています。

今後、技術サポートインフラの強化、韓国のユーザー向けにカスタマイズされたローカライゼーションサービスの開発、物流・流通システムなどの改善を計画しています。また、オンラインプラットフォームへの投資やデジタルマーケティングによる販路拡大も計画しています。これらの取り組みを通じて、高品質な日本のITソリューションを、より幅広い韓国のお客様に提供することを目指します。これらを実現するために協力してくる日本のサプライヤーの皆様と、独占的な販売契約や技術提携独占的な販売契約や技術提携をしたいと考えています。

9KR22

エヌケーティー

NKT (New Korea Trading Corp.)

[参加予定者] 代表取締役
 [本社] ソウル
 [他事務所] ー
 [HP] www.nkt.co.kr

・ Steel Making



Copper Mould Tube

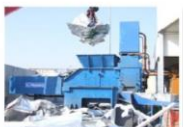


Copper Casting Wheel

・ Steel Equipment



Oxygen Burning & Injecting Lance



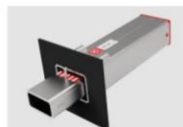
Press, Shearing & Shredder

当社取扱製品
 (製鉄、装置)

・ Building Material



Cast-in & Framing Channels



Stair, Balcony connections

・ Communication/Broadcast



RF Feeder Cable Radiating Cable



Indoor antenna

当社取扱製品
 (建材、通信)

- 設立年 : 1976年
- 資本金 : ー
- 従業員数 : 30名
- 売上高 : 43億7600万円
- 事業内容 : 商社
- 主要製品 : 鋳型、通信ケーブル、アンテナ、特殊ガラス、ガラス粉末など
- 取引先 : 製鉄、通信、放送業界
- 国際認証 : ISO14001、ISO45001
- 日本企業との取引経験 : 有

[会社概要]

当社は1976年の創業以来、韓国の急速な経済成長を牽引するパートナーとして確固たる地位を築いている。50年間で45社以上の海外パートナー企業と契約を締結し、韓国の大手鉄鋼メーカーおよび通信・放送事業者向けに、連続鋳造用銅鋳型、通信・放送業界向けケーブル・アンテナ、特殊ガラス、ガラス粉末、繊維、アラミド糸など最先端の中核素材製品を提供している。さらに、ヘルスケア、新エネルギー発電技術、国防事業など、様々な分野に適用可能な特殊バイオアクティブガラス製品などの輸入も行っている。当社は常に未来をリードする技術に対応し、韓国経済の成長と共に事業を発展させていきたいと考えている。

商談会参加目的

■ 代理店契約・日本製品の販売

日本企業からの新たな高性能材料と技術・製品を、販売店または代理店として取り扱いたい。具体的には、ロボット製造用の精密サーボモーター、マシンビジョンレンズ・センサー、工業用特殊製品または材料などの商材で競争力を発揮し、製鉄、通信、放送業界向けに韓国市場での事業を拡大したい。また、環境に優しい建材や、再生可能エネルギー、次世代産業用部品等の日本企業との商談も希望している。当社は電子機器、製造、重工業、製鉄等の業界で多くの大手企業の登録ベンダーとなっているため、既存のネットワークを生かした販売展開が可能であることが強みになると考えている。

9KR23

ジェイルトレーディング

Jeil Trading Co.,Ltd

[参加予定者] 代表取締役
[本社] ソウル
[他事務所] ー
[HP] www.jeiltrading.co.kr



当社取扱製品（基礎原料）
（当社WEBサイトより）



当社取扱製品（機能性原材料）
（当社WEBサイトより）

- 設立年 : 2005年
- 資本金 : ー
- 従業員数 : 29名
- 売上高 : 58億8000万円
- 事業内容 : 石油化学製品および基礎原料等の商社
- 主要製品 : 道路補修材、除雪剤、屋外設備工事、商品仲介
- 取引先 : 政府機関、主要公営企業
- 国際認証 : ISO9001、ISO14001
- 日本企業との取引経験 : 有

[会社概要]

石油化学製品および基礎産業資材の貿易を目的として2005年に設立して以来、石油化学製品および基礎原料をコア事業として展開。特に、道路補修材、除雪剤、屋外施設工事、商品仲介など、競争力のある貿易サービスに注力している。国内の強固なネットワーク、専門スタッフ、深い市場洞察力を活かし、迅速かつ正確な情報提供に加え、物流、輸送、プロジェクトマネジメントを含むトータルビジネスソリューションをお客様に提供している。着実な成長を背景に、国内外のお客様に最適な製品とビジネスソリューションを提供するグローバルバリュープロバイダーを目指している。

商談会参加目的

■ 代理店契約・日本製品の販売

自動車用道路の整備に関連する製品全般について、新規性の高い製品や市場競争力のある製品の代理店・販売店契約を希望している。具体的には、道路メンテナンス製品（アスファルトおよび舗装補修材、環境に優しいソリューション、特殊メンテナンス製品を含む）に関心を持っている。当社では韓国政府向けに特化した販売部門を有しており、これらの製品も主に韓国政府の公共事業向けに展開していきたい。韓国市場における効果的な事業展開ができる契約形態であれば、独占権の有無は問わない。

■ 共同開発・技術提携

道路整備関連分野において当社内の研究所および研究員と連携し、成長可能性と競争力のある新規技術・製品の開発で提携できる日本企業を探している。具体的には、道路メンテナンス製品（アスファルトおよび舗装補修材、環境に優しいソリューション、特殊メンテナンス製品を含む）に関心を持っており、日本国内であれば企業の場所は問わず共同開発／技術提携を検討したい。

9KR24

ウーシン・ケミテック

WOOSHIN CHEMTECH CORP.

[参加予定者] 代表取締役

[本社] ソウル

[他事務所] プサン

[HP] <http://www.wooshin.co.kr/index.html>

ポリマー製品用原料

- 設立年 : 1974年
- 資本金 : 1億3000万円
- 従業員数 : 26名
- 売上高 : 34億円
- 事業内容 : 化学品輸入・販売
- 主要製品 : 機能性ポリマー、添加剤
- 取引先 : 自動車・タイヤ・家電メーカー等
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

[会社概要]

1974年に設立。日本、中国、アメリカ、およびヨーロッパから化学関連製品の輸入を行っている専門の化学商社。これらの製品は、韓国の自動車、タイヤ、IT関連業界、FPDおよび半導体産業、塗料、化学品などの主要な産業に供給されている。また、競争力のある韓国の化学製品を世界市場に積極的に輸出している。機能性ポリマーや添加剤、工業用化学品、特殊化学品、IT関連化学品などのさまざまな化学製品の取引に従事しており、市場での蓄積された経験と製品の専門知識に基づいて顧客にビジネスソリューションを提供している。

商談会参加目的

■ 代理店契約・日本製品の販売

日本企業とのパートナーシップを確立し、日本製化学品を輸入・販売する長期的な代理店契約を締結したい。ターゲット分野は、FPDおよび半導体向けの特殊化学添加物（例：フォトレジスト用の添加物または特殊樹脂）、IT関連材料（例：特殊ポリマー）、ファインケミカル、自動車およびタイヤ用途（例：添加物およびポリマー）、塗料およびコーティング（例：環境に優しい材料）、アクリルエマルジョンおよび機能性コーティング、新エネルギーソリューション用材料（例：太陽光、風力）の調達をしたい。また、塗料およびコーティング用途向けのアメリカ以外のケイ酸土の調達、水性アクリルまたはウレタン用の硬化剤、水性樹脂の乾燥を促進する添加剤の調達も探している。高品質で専門的な化学製品を提供する革新的な日本企業様とのコラボレーションを目指しており、ポートフォリオを補完し、韓国市場の需要に応えることを目指す。



ポリマー製品用原料

9KR25

アティクス エンジニアリング

ATICS ENGINEERING

[参加予定者] 代表取締役
[本社] ピョンテク市
[他事務所] ー
[HP] www.atics.co.kr

[会社概要]

ATICS ENGINEERINGは、1996年にカナダのAiolos Engineeringとの技術・資本提携により設立された、自動車および航空宇宙試験施設を専門とする韓国の大手企業です。現代自動車R&Dセンターの実物大空力音響風洞、防衛開発庁の低速風洞、空軍のエンジンテストセルなどの主要プロジェクトを提供してきました。当社の製品範囲には、環境試験チャンバー、空力音響風洞、エンジン試験施設、真空チャンバー、ソーラーシミュレーションシステム、De-Saxスクラバー、信頼性試験機器が含まれます。経験豊富なエンジニアのチームとグローバルな技術ネットワークにより、カスタマイズされた高性能ソリューションを提供します。継続的な研究開発と顧客中心のサービスへの取り組みにより、当社は韓国の試験装置業界で信頼されるリーダーとしての地位を確立しています。

- 設立年 : 1999年
- 資本金 : ー
- 従業員数 : 21名
- 売上高 : 13億3,000万円
- 事業内容 : エンジニアリング業
- 主要製品 : 自動車メーカーおよび航空宇宙試験施設のエンジニアリング
- 取引先 : 自動車メーカー、航空宇宙研究機関、防衛研究機関、環境試験研究所
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有



風洞装置
(自社ホームページより)

商談会参加目的

■ 日本企業からの購入

環境試験室、風洞、エンジン試験セル、ソーラーシミュレーションシステム、スクラバーの調達を希望します。

大気汚染防止システムなどを専門とする日本のメーカーや技術提供会社との商談を希望します。ATICS ENGINEERING社は、韓国の自動車、航空宇宙、防衛産業向けの大規模試験施設の提供に豊富な経験を持っています。この商談で、技術協力、新しい機器ソリューション、および高度な試験システムとDe-Saxスクラバーの調達について協議したと考えます。また今回は、コールドチャンパー用特殊ドア、送風機、特殊用途の電源の調達にも興味があります。

■ 共同開発・技術提携

De-Saxスクラバーシステムについての共同研究を希望します。

日本から次世代の試験技術や環境制御技術を導入することで、製品ポートフォリオの拡充を図っていきたいと考えています。韓国の産業の進化するニーズを満たすために、カスタマイズされたテスト施設とDe-Saxスクラバーシステムについての共同開発を模索します。また、エンジニアリング能力とサービス品質を強化するために、研究開発と技術パートナーシップの構築も検討しています。当社の目標は、自動車、航空宇宙、防衛の各セクター向けに統合された高性能ソリューションを提供することです。



チャンバー
(自社ホームページより)

9KR26

オンテック

On Tech Co., Ltd.

[参加予定者] 代表取締役
 [本社] キョンギド
 [他事務所] ー
 [HP] www.ontech-korea.com



AC共振試験システム
 500kV 50A (2本の並
 列タワー)



インパルス電圧試験シ
 ステム 3000kV
 300kJ- 変圧器試験シ
 ステム (EPS)

- 設立年 : 2020年
- 資本金 : ー
- 従業員数 : 12名
- 売上高 : 11億7000万円
- 事業内容 : 機械装置の製造、輸出入、技術サービス
- 主要製品 : AC/DC/インパルス試験装置、高電圧機器、リレー・遮断器試験装置など
- 取引先 : 変圧器、ケーブル・ワイヤー、スイッチ・GIS等の製造業
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

[会社概要]

技術に焦点を当てた小規模ながら技術力のある会社。学士号を持ち、経験豊富なエンジニアで構成されている。顧客と共に成長するという経営理念のもと、高電圧試験装置を基盤に電力業界の発展に貢献。特に、韓国の大手企業だけでなく、多くの中小企業にも技術ベースの製品とソリューションを提供し、着実に成長している。納入した機器に対する継続的な品質管理とアフターサポート、ならびに運用トレーニングや技術交流を通じて、単に製品を供給するだけでなく、相互発展を促進することを目指している。

商談会参加目的

■ 日本企業からの購入

日本企業から、高電圧ブッシングや高電圧試験機器、電力、測定器などを輸入したい。韓国は電力変圧器をグローバル市場へ輸出するための有力な供給基地となっているが、ほとんどすべての高電圧ブッシングは主にヨーロッパの製品が輸入されている。この高圧ブッシングの代替が大きな課題・ニーズとなっており、特に変圧器の最大33kVのバッシングとしてのMV電圧グレードを、可能であれば70kVにまで段階的に増加させたい。高電圧試験システムは、AC/DC/インパルス、測定器は部分放電、タンデルタなどが対象で、韓国で製造・販売する合併事業の可能性も視野に入れたい。その他に工業用工具または工業材料（建設内装）も輸入対象。

9KR27

テレコムインターナショナル

TELCOM INTERNATIONAL INC.

[参加予定者] 代表取締役
[本社] ソウル
[他事務所] ー
[HP] www.telcom.kr

[会社概要]

TELCOM INTERNATIONAL INC.は、1996年に設立された、電子部品、FA機器、ロボティクスの輸入・販売を専門とする韓国の商社です。品質、高度な技術、短納期、競争力のある価格設定に重点を置いて、韓国のメーカーに信頼性の高い産業用ソリューションを提供しています。また、OEMおよびODMプロジェクトの調整サービスも提供しており、クライアントが日本およびその他のグローバル市場からカスタマイズされた製品を調達するのを支援します。長年の経験と技術的な専門知識に支えられ、顧客満足と継続的な改善に対するコミットメントによって、サプライヤーとの長期的なパートナーシップの構築に努めています。

- 設立年 : 1996年
- 資本金 : 1,200万円
- 従業員数 : 10名
- 売上高 : 15億8,900万円
- 事業内容 : 電子部品卸売業
- 主要製品 : 電子部品、FA機器、ロボット
- 取引先 : 電機メーカー、FAシステムインテグレーター、ロボットメーカー
- 国際認証 : ー
- 日本企業との取引経験 : 有

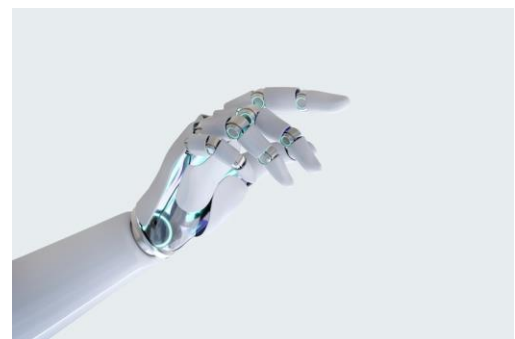


FA機器のイメージ画像

商談会参加目的

■ 代理店契約・日本製品の販売

電子部品、FA機器、ロボティクスの日本メーカー・輸出業者との代理店契約を希望します。TELCOM INTERNATIONAL INC.は、韓国の製造業者の要求を満たすために、日本の高品質で費用対効果の高い製品を、迅速なリードタイムで調達したいと考えています。最初は日本からの輸出で対応しますが、状況によっては、OEM、ODMの協議に発展することも想定しています。今後は、日本からの電子部品、FA機器、ロボティクスの輸入を増やすことで、自社の製品ポートフォリオの拡充を図っていきます。当社は日本の大手電機メーカーと20年以上の取引経験があります。また、当社が取り扱う商品は、UL、CE、KC認証が必要です。また、アプリケーションによっては、AEC-Q100、あるいはAEC-Q200の認証が必要になる場合があります。



ロボティクスのイメージ画像