

ドラッカー関連著書累計104万部突破のベストセラー作家がセミナーで登場!

ドラッカー思考でチャンスをつかみ、業績を上げる 売上を増やす! 実践ドラッカー講座

ドラッカーは「知って終わり」ではなく「使って業績をあげるもの」という考えのもと、コンサルティングやセミナーで大人気の藤屋伸二氏を講師に迎えた講座です。ドラッカー活用の第一人者から「気づかなかった自社の強みを発見して売上を増やす方法」を演習中心に学びます。事例豊富な講義と、演習では受講者とのやり取りで売上増の核心に触れていきます。

日時：平成24年2月8日(水) 10:00~17:00
場所：大阪商工会議所 北・都島・福島支部 会議室
(北区西天満 5-1-1 ザ・セヤマビル2階)
講師：藤屋マネジメント研究所所長 藤屋伸二氏

主な著書：『図解で学ぶドラッカー入門』、『20代から身に付けたいドラッカーの思考法』、『ビジネスで大切なことは、すべてドラッカーが教えてくれた』ほか著書多数。2011年11月現在、著書累計が104万部を突破。



<本講座の特長>

- ・ドラッカーの理論が分かりやすい
- ・事例が豊富で具体的である
- ・演習シートで理解が深まる
- ・そのまま実際の経営に使える

◆受講料 会員 24,000円、特商・一般 36,000円
(テキスト代、昼食代、消費税込み)

◆問合せ先 大阪商工会議所 研修担当

Tel.06-6944-6421、Fax.06-6944-5188



■プログラム■ ※演習中心に行います。

1. ドラッカー・マネジメントの概要【マーケティング・イノベーション】

購入の決定権は100%顧客がもっている/改革・改善しないと市場から追放される/強みがないと選択してもらえない/3つを満足させて利益をあげるのが経営である

2. “困った!の解消”がビジネスだ【ビジネスチャンスを見つけ方】

日本中が困っている今こそ、ビッグチャンスだ/こんな着眼でチャンスを見つけ出す

3. 御社にも必ずある“強み”【自社の強みの発見】

商品が魅力的になる御社の強み/お客様は、他社より魅力的な御社の商品を買っている/演習自分たちでは気づかなかった魅力の見つけ方

4. 現在の事業で売上を増やす方法【チャンスと強みのマッチング①】

見つけた魅力をセールスポイントとして打ち出そう/演習「ここ勝つシート」で自社に合ったドラッカー流経営を「見える化」する(事業の再定義/目標の明確化/市場のセグメンテーション/市場でのポジショニング/計画を業務に落とし込む)

5. 新しい売上を創る方法【チャンスと強みのマッチング②】

御社の強みは、顧客開拓と商品開発にも応用できる/演習どのような点に着眼すれば、現在の状況がチャンスに変わるのか/演習そのチャンスに自社の強みをどうマッチングさせていけばよいのか

今、話題沸騰のドラッカーで「売上を増やす考え方と具体的な方法」がわかる! 後は、会社に戻って実践するだけでよい!

大阪商工会議所
実務講座

大阪商工会議所主催 売上を増やす！実践ドラッカー講座



講師：藤屋マネジメント研究所所長 藤屋 伸二氏

【講師略歴】福岡県生まれ。1996年に藤屋マネジメント研究所を設立。ドラッカー理論を応用した差別化戦略を中心に企業のV字回復・業績伸長を支援している。コンサルティング活動のみならず、全国を舞台に社員研修、講演会・セミナー、執筆など複合的に展開中。『図解で学ぶドラッカー入門』（日本能率協会マネジメントセンター）は、初めてドラッカーを学ぶ人に最適なロングセラー（28刷）。経営に即使えるわかりやすいドラッカー理論が人気。

◆申込方法

- ・下記の申込用紙に所定事項を明記の上、FAXでお申し込み下さい。
- ・受講料は下記の銀行口座へ2月1日（水）までにお振り込み下さい（振込手数料は貴社にてご負担下さい。請求書は原則発行しませんが、必要な場合はお申し出下さい）。
- ・入金確認後、開催日1週間前頃に、受講者宛に受講票をFAXでお送りします。
- ・2月2日（木）以降のキャンセルについては受講料の返金をいたしかねます。不都合の場合は、代理の方のご参加をお願いします。

◆受講料 会員24,000円 / 特商・一般36,000円（いずれも、1人あたり・消費税込）

- ◆振込銀行
- ① りそな銀行 大阪営業部 当座預金 0808726
 - ② 三井住友銀行 船場支店 当座預金 0210764
 - ③ 三菱東京UFJ銀行 瓦町支店 当座預金 0105251

※上記3行および埼玉りそな銀行の各本支店のATMからのお振込は振込手数料不要です。ご依頼人番号「9110100000」の10桁をご入力ください。

◆振込口座名 大阪商工会議所（オオサカショウコウカイギシヨ）

◆問合先 大阪商工会議所 人材開発部 研修担当

〒540-0029 大阪市中央区本町橋2-8

Tel.06-6944-6421 / Fax.06-6944-5188

大阪商工会議所人材開発部 研修担当 行（Fax.06-6944-5188）

ファクシミリ番号のお間違えにご注意下さい。

売上を増やす！実践ドラッカー講座（2/8）受講申込書

会社名 _____ 会員番号 _____

所在地 〒 _____

電話番号 _____ FAX番号 _____

業種 _____ 従業員数 _____

受講者氏名	ふりがな	部署・役職名	年齢	記入不要

受講料振込 計 _____ 円を _____ 月 _____ 日に _____ 銀行へ振込
（振込先）

※←受講票は受講者名にてお送りしますが、連絡担当者気付を希望の場合はこちらにチェック✓願います。

連絡担当者 氏名 _____ （所属） _____

Eメールアドレス _____

※ご記入のメールアドレスへの当所事業案内メール送信 ←同意の場合を入れて下さい。

※ご記入いただいた情報は、当所からの連絡・情報提供に利用するほか、主要項目は講師に提供します。