**買いまっせ！売れ筋商品発掘市(2024年11月14日)**

**買い手企業へ提出する自社ＰＲ用紙**

本用紙にご記入の上、商談予定の企業数分・商品分をコピーし、**商談時にバイヤーへお渡しください。**なお、**本用紙の事務局への送付は不要です。**※自社規定用紙等がある場合はそちらをお持ちください。

１．会社情報

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 会社名 | フリガナ： | | |
|
|
| 住　　所 連 絡 先 | 〒 | | |
| 担当者部署・役職名：  担当者氏名(フリガナ)：　　　　　　　　　　　　　E-mail：  ＴＥＬ：　　　　　　　　　 　　　　　ＦＡＸ： | | |
| 基礎情報 | 業　種：　□製造業　　　　□卸売業　　　　□製造卸売業　　 　　　　　□製造小売業　　□農林水産業　　□その他（　　　　　　） | | |
| 資本金：  　　　　　　　　　　　万円 | 売上高(年間)： 　　　　　　　　　　　万円 | 設立年：  　　　　　　　　　　　　年 |
| 従業員数： 　　　　　　　　　　　　人 | HP(URL)： | |
| 主に取扱っている商材： | | |

２．今回提案する商品の基礎情報　※商材を複数提案される場合はコピーしてお使いください

※小売企業以外とご商談の場合は希望する取引価格等をご記入ください。

※サンプル、画像等は別途お持ちください。

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 商品名 |  | |
| 商品詳細 （特長・コンセプト） |  | |
| 想定顧客層（年齢・性別等）及び、想定利用シーン |  | |
| 希望小売価格(税抜)　※ |  | |
| 商品サイズ・重量・  最小ロット数　等 |  | |
| 供給可能量 |  | |
| 商社（卸）との取引歴 （当てはまるものに ○をお付けください） | 1.有 | 会社名： |
| 2.今後予定 | 会社名： |
| 3.無 | |