主催: 大阪商工会議所

(一社)淀川工業会

新規事業を育て企業力を強化する経営計画

~淀川工業会(十三)会場~ ~自社の強みを活かし、アイデアを組み立て、事業を伸ばす方法~

企業活動を継続し成長を持続化するには、常に経営環境の変化に対応し、積極的に新たな事業を展開していくことが必要です。新商品開発、新サービスの提供、新分野への進出に取り組むためには、アイデアを自社の強みや経営資源、市場のニーズに合った実現可能性の高い売上計画・利益計画として落とし込み、「売れる」ビジネス展開に導かねばなりません。

受講 無料! /

本セミナーでは、「経営革新計画」の概要や作成ポイントをわかりやすく説明するとともに、計画策定により、新規事業の具体的な取り組み方や、課題を明確化し経営基盤の強化につなげる方法について、成功事例を交え説明します。

※大阪府から「経営革新計画」の承認を受けた企業には、日本政策金融公庫からの「低利融資、販路拡大に関す <u>る諸支援策、特許関連料金の減免(但し利用時に個別審査あり)</u>など、公的支援策利用の可能性が広がります。 同計画承認をきっかけに、経営目標を具体化し、業績向上を図るとともに、補助金・助成金に申請し採択され る成功企業も出てきています。

◆日 時: 平成30年10月4日(木) 午後2時~4時

◆会 場: 一般社団法人淀川工業会 3階会議室(最寄駅:阪急「十三」東口から徒歩約3分)

◆プログラム:

第1部 大阪府の『経営革新計画』の承認制度と関連支援策

(大阪府 商工労働部 中小企業支援室 経営支援課経営革新グループ担当者)

第2部 1. 新商品・サービス開発の取り組み方とは

~環境変化をどのようにとらえ、自社をどのように進化させるのか~

2. 成長事業を生み出す計画のつくり方とポイント

~規模や成長段階に応じた事業計画・利益計画とは~

3. 事業計画の実行と計画の見直し方

~自社の強みと経営資源を見極め、事業計画を実行する~

第2部 講 師 中小企業診断士・大阪商工会議所専門相談員 山岸 祥治 氏

◆定員: 30名(申込先着順にて受付)※大阪府内の中小企業対象、1社2名様まで

◆受講料: 会員・非会員とも 無 料

◆申込方法:大阪商工会議所北支部まで、下記申込書に必要事項をご記入の上

FAXにて「6130-5113」までお申し込み下さい。

(お問い合わせ先電話番号 6130-5112 担当:松澤・福留)

※なお受講受付させていただきました方には開講前1週間前後に受講票をFAXさせていただきます。

	申込書「新規事業を育て企業力を強化する経営計画」(10/4)			ΗP
(社名カナ) (会社名)		(参加者氏名力力 (参加者氏名))	
(所在地) 〒		(会員の方は会員番号をお願いします)		
(TEL) (FAX)		(業種)	(従業員数)	(資本金)
			人	万円

ご記入頂いた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供(eメールでの事業案内を含む)のために利用するのをはじめ、 大阪府、講師には参加者名簿として配布します。あらかじめご了解のうえお願いいたします。

また、本事業は大阪府の小規模事業経営支援事業費補助金の一部をを受けて実施しているため、大阪府へ実施報告をいたします。 講習会参加の際には、必ずアンケートにご協力賜わり、事務局までご提出ください。アンケートを提出いただけなかった場合、後 日メール、FAX等でご連絡申し上げることもございます。ご了承ください。