

試験前1ヵ月からの集中・最短の学習で合格をつかみ取る！

リテールマーケティング（販売士）

2級短期集中講座

全5科目対応
(第79回
試験対策)

お役に立ちます！

大阪商工会議所



一般社団法人 日本経営協会

講座概要

- 日時：平成29年1月21日(土)、22日(日)
<2日間(計12時間)コース>10:00~17:00

昼食休憩は12:00~13:00、その他休憩は適宜とります。

- 会場：大阪科学技術センタービル内(裏面参照)
(大阪市西区靱本町1-8-4)

- 受講料： 会員・学生 18,500円(税込)
一般・個人 22,600円(税込)

※会員は大阪商工会議所および日本経営協会の会員に限ります。
学生の方は当日、学生証をご提示いただきます。

講座の5つの特長

- 1 テキストの重要ポイントをチェック！
(試験を重視した授業形式)
- 2 過去3回分の試験問題&解答解説(930円相当)
を無料進呈！(自宅での演習に活用)
- 3 試験傾向を熟知した経験豊富な講師が指導！
- 4 計算問題(販売・経営管理)も分かりやすく解説！
- 5 短期間で効果的な学習方法をアドバイス！

お申込方法

- ① 下記申込書に必要事項をご記入のうえ、本状をそのままFAX送信にてお申込みいただくか、Web申込みも可能です。日本経営協会ホームページ(<http://www.noma.or.jp/seminar/index.html>)のセミナー検索で「リテールマーケティング」で検索いただくか、下記申込み用URLにアクセスの上お申し込み下さい。
(申込み用URL：<http://www.noma-front.com/shop/seminar/seminardetail.aspx?seminar=60006991>)
- ② 折り返し請求書と参加券をお送りします。開催日までに請求書に記載の指定口座にお振込下さい。
参加申込みは参加券の発送をもって確認させていただきます。不着の場合は必ず前日までにお電話下さい。
※参加者が10名に達しない場合は中止することもございますのであらかじめご了承ください。その場合は1週間前までにご連絡いたします。

FAX ⇒ 06-6441-4319

一般社団法人日本経営協会 関西本部 中山 行

リテールマーケティング（販売士）2級短期集中講座（1/21-1/22）申込書

フリガナ 氏名	該当する欄へレ印をご記入願います。レ印がない場合は、一般・個人となりますので、会員・学生の方は必ず下記へ企業・団体名、学校名をご記入ください。(学生の方は、当日学生証をご持参ください)※学生とは、高校および大学・大学院生、専門学校生、各種大学校生に限りますのでご了承ください。	
参加券・請求書の郵送先 住所(〒 -)	<input type="checkbox"/> 会員・学生 18,500円(税込) (<input type="checkbox"/> 大阪商工会議所会員 <input type="checkbox"/> 日本経営協会会員 <input type="checkbox"/> 学生)	講座当日にテキスト (8,230円)を購入される方 → <input type="checkbox"/> 購入する
	<input type="checkbox"/> 一般・個人 22,600円(税込)	
(<input type="checkbox"/> 自宅 <input type="checkbox"/> 勤務先) <input type="checkbox"/> 請求書の宛名を勤務先企業名で希望する。	企業・団体名 学校名 住所： 電話：	
電話 ()	※ 講座受講申込書にご記入いただいた情報は、以下の目的にのみ使用させていただきます。大阪商工会議所、一般社団法人日本経営協会より、①参加券や請求書の発送などの事務処理 ②その他、販売士に関するお知らせの連絡。	
FAX ()		

講座のねらい

販売士2級では、マーケティング、マーチャンドライジングをはじめとする流通・小売業における高度な専門知識を身につけ、販売促進の企画・実行をリードし、店舗・売場を包括的にマネジメントできる人材を目指しています。

本セミナーでは、平成29年2月15日(水)実施の第79回2級試験対策として、合格に必要な重要ポイントを短期間で修得します。自信をつけて試験に挑むためにも、是非ご受講下さい。

担当講師

一般社団法人日本経営協会 専任講師・中小企業診断士
日本販売士協会登録講師 **古川 文彦氏**

診断ネット21 代表。(株)高島屋にて、婦人服プレタポルテ売場と法人外商という販売・営業職を経験後、中小企業診断士として開業独立。経営やマーケティング、人材育成を中心に顧問先企業の指導等で活躍中である。また、大学講師として販売論やマーケティング論、販売士受験対策講座を担当し、ポイントを絞った分かりやすい説明と明るくユーモア溢れる講義で好評を得ている。

2級販売士短期集中講座 プログラム(2日間コース)

1月21日(土曜日) (10:00~17:00)	小売業の類型	流通と小売業の役割/流通経路政策/組織形態別小売業の運営特性/店舗形態別小売業の運営特性/中小小売業の課題と方向性/商業集積の運営特性
	マーチャンドライジング	マーチャンドライジングの戦略的展開/商品計画の戦略的立案/販売計画の戦略的立案/仕入計画の立案と仕入活動の戦略的展開/販売政策の戦略的展開/販売管理政策の戦略的展開/物流政策の戦略的展開/
1月22日(日曜日) (10:00~17:00)	ストアオペレーション	戦略的ストアオペレーションの展開視点/店舗運営サイクルの実践と管理/戦略的ディスプレイの実施方法/レイバースケジュールプログラム(LSP)の役割と仕組み/人的販売の実践と管理
	マーケティング	小売業のマーケティング戦略の考え方/マーケティング戦略の方法/マーケティングリサーチの実施方法/顧客戦略の展開方法/販売促進の企画と実践/商圈分析の立案と実施方法/出店立地の選定と出店戦略の立案/業態開発の手順と実践
	販売・経営管理	販売管理者の基本業務/販売管理者の法令知識/販売事務管理に求められる経営分析/店舗組織体制と従業員管理/店舗施設の維持管理

当日の持ち物

- 2級ハンドブック 8,230円(税込) ※1
- 筆記用具 ●電卓 ●参加券 ※2

※1 テキスト代は受講料に含まれておりませんので、ハンドブックをお持ちでない方は、大阪商工会議所にて事前に購入してください。なお、事前に購入できない方は、当日会場でも販売いたします。

その際、申込書の「テキストを購入する」の欄に印をいれてください

※2 参加券は申込後に送付いたします。

会場のご案内

大阪科学技術センタービル5階本会セミナー教室
大阪市西区靱本町1-8-4

TEL06-6443-6963

当日会場場所のお問い合わせはこちらをお願いします。



大阪市営地下鉄「本町駅」下車。28番出口を北へ徒歩5分。2番出口から北西へ徒歩5分

【ご参考】検定情報(主催:大阪商工会議所)

- 試験日:平成29年2月15日(水) 13:00~16:20頃
- 申込受付:平成28年12月12日(月)~平成29年1月20日(金)
- ※**申込受付期間は上記に限ります。平成28年度より**

大阪商工会議所での追加窓口受付は行いませんのでご注意ください。

- 検定料:5,660円(税込)

※受験の申込は各自で別途おこなってください

※詳しくは大阪商工会議所ホームページをご覧ください

⇒<http://www.osaka.cci.or.jp/Jigyuu/Kentei/>

お問い合わせ先(講座内容・申込について)

- 一般社団法人日本経営協会 関西本部 経営開発G 検定担当
TEL:06-6443-6963
- 大阪商工会議所 人材開発部検定担当
TEL:06-6944-6430

※当講座は「商工会議所・全国商工会連合会指定の販売士養成講座」および「指定通信教育スクーリング」ではございませんので、受講修了者への科目免除等はありません。あらかじめご了承くださいませようお願いします。