

「九州・京阪神の企業間交流に関するアンケート調査」結果概要

九州新幹線を活用した西日本活性化研究会
(事務局:福岡商工会議所/大阪商工会議所)

<調査概要>

- 調査の目的:九州/京阪神間のビジネス交流の実態などを把握し、商工会議所事業の基礎データとするため
 - 調査対象:「九州新幹線を活用した西日本活性化研究会」を構成する九州/京阪神11商工会議所の会員企業8,424社(うち九州側5,319社/京阪神側3,105社)
 - 調査実施会議所:福岡・北九州・佐賀・長崎・熊本・大分・宮崎・鹿児島/京都・神戸・大阪商工会議所
 - 調査期間:平成23年10月27日~11月10日
 - 調査方法:調査票の発送・回収とともにFAX
 - 有効回答数:1,122社(有効回答率13.3%)
- ※ 九州側の有効回答数は844社(有効回答率15.9%)。京阪神側の有効回答数は278社(有効回答率9.0%)。
- ※ 中小企業の定義は以下のとおりとする(中小企業基本法より)。
「製造業その他」は資本金3億円以下、「卸売業」は資本金1億円以下、「小売・サービス業」は資本金5千万円以下

<調査結果のポイント>

九州/京阪神地域間のビジネス交流について

(1) 九州/京阪神地域間のビジネス交流の有無【表1】

~九州企業の約6割/京阪神企業の7割以上が両地域間のビジネス交流に前向き~

- 九州/京阪神の企業に対し、両地域間で何らかのビジネス交流(商品の仕入、事業所立地など)を行っているか尋ねたところ(単数回答)、九州企業の半数強(51.7%)、京阪神企業の7割近く(67.6%)が、「交流している」と回答した。
- また、「今のところ交流していないが、機会があれば交流したい」(九州:7.9%、京阪神:6.1%)との回答を合わせると、九州では約6割(59.6%)、京阪神では7割以上(73.7%)が九州/京阪神間のビジネス交流に前向きであると答えた。

(2) 現在実施しているビジネス交流の内容【表2-(i)】

~九州側では「京阪神企業からの購入」、京阪神側では「九州での販売」が最多~

- 「九州/京阪神間でビジネス交流をしている」と回答した企業(九州:436社、京阪

神：188社）に対し、現在実施している交流の内容を尋ねたところ（複数回答）、九州側では「京阪神企業からの製・商品、サービスの購入」（63.1%）が最も多く、「京阪神での製・商品、サービスの販売」（47.9%）、「京阪神企業との情報交換」（47.2%）、「京阪神への営業活動」（47.0%）と続いた。

- 京阪神側で最も多い回答は「九州での製・商品、サービスの販売」（70.2%）。また、「九州への営業活動」（67.0%）、「九州企業との情報交換」（50.5%）、「九州企業からの製・商品、サービスの購入」（50.0%）との回答も多く見られた。
- 九州側では「京阪神企業からの購入」が、京阪神側では「九州での販売」が最も多いことから、製・商品、サービスの動きとしては「京阪神から九州へ」の流れが強いことが読み取れる。
- なお、京阪神側ではすべての項目で回答が2割を超えており。

（3）九州新幹線の全線開業を契機としたビジネス交流の変化【表2－（ii）－①～⑧】 ～一部のビジネス交流は九州新幹線の全線開業を契機に増加～

- 現在実施しているビジネス交流について、九州新幹線の全線開業を契機に増加したかどうかを尋ねたところ（それぞれ単数回答）、九州／京阪神ともに、互いの地域との「情報交換」（九州：17.0%、京阪神：16.8%）、「市場調査」（九州：20.9%、京阪神：17.7%）、「営業活動」（九州：22.9%、京阪神：20.6%）、「製・商品、サービスの販売」（九州：14.8%、京阪神：18.2%）が増加したとの回答が比較的多く見られた。
- また、九州側では「製・商品、サービスの共同開発」（21.5%）や「人材確保」（14.3%）が増加したとの回答も多い。
- 他方、「製・商品、サービスの購入」（九州：10.5%、京阪神：7.4%）や「工場・事業所の立地」（九州：3.0%、京阪神：3.1%）については増加したとの回答は少なかった。
- また、いずれの項目でも「九州新幹線の全線開業を契機に開始した」との回答は少なかった。

（4）今後3年間のビジネス交流の変化予想【表2－（iii）－①～⑧】 ～多くの両地域企業が「共同開発」などビジネス交流増加を予想～

- 現在実施しているビジネス交流について、今後3年間での増減予想を尋ねたところ（それぞれ単数回答）、九州／京阪神ともに、互いの地域との「情報交換」（九州：39.8%、京阪神：32.6%）、「市場調査」（九州：45.3%、京阪神：24.2%）、「営業活動」（九州：47.3%、京阪神：34.9%）、「製・商品、サービスの購入」（九州：25.5%、京阪神：26.6%）、「製・商品、サービスの販売」（九州：42.1%、京阪神：30.3%）、「製・商品、サービスの共同開発」（九州：40.0%、京阪神：26.7%）が増加するとの回答が比較的多く見られた。
- また、九州側では「人材確保」（31.0%）が増加するとの回答が多く見られた。
- 他方、「工場・事業所の立地」（九州：11.9%、京阪神：10.8%）については、増加を見込む回答は少なかった。

(5) 今後3年以内の実施に向け検討したい交流内容【表3】

～九州側は「市場調査」、京阪神側は「共同開発」に前向き～

- 「現在何らかのビジネス交流をしている」または「今のところしていないが、機会があれば交流したい」と回答した企業（九州：503社、京阪神：205社）に対し、現時点では実施していないが今後3年以内の実施に向け検討したい交流について尋ねたところ（複数回答）、九州側では「市場調査」（10.3%）との回答が多く見られた。京阪神側では「製・商品、サービスの共同開発」（7.8%）との回答が比較的多い。

(6) 九州新幹線の全線開業によるビジネス交流以外の影響【表4】

～プラス影響・マイナス影響ともに少ない～

- 九州新幹線の全線開業によるビジネス交流以外の影響については（複数回答）九州／京阪神ともに「特に影響は受けていない」（九州：70.6%、京阪神：79.9%）との回答が最多。
- 九州側では「同業他社との競争激化」（8.6%）、「九州域外からの観光客・買い物客などの増加による売上アップ」（8.5%）、「出張コスト削減」（8.5%）との回答も比較的多く見られる。

各府県の産業・特産品の互いの地域からの認知度とマッチングへの関心

(7) 各府県が注力している産業・特産品への相手地域からの認知度とマッチングへの関心【表5－1～表5－10】

～全般的に京阪神側による九州の産業・特産品に対する認知度が高い～

- 九州／京阪神の各府県が注力している産業や特産品を知っているかどうか尋ねたところ（複数回答）次のような回答が得られた（九州企業には京阪神各府県が注力している産業・特産品について質問。京阪神企業には九州各県が注力している産業・特産品について質問）。

<京阪神>

① 京都府

- 京都府が「観光産業」に注力していることへの九州企業の認知度は高く、3割弱（28.3%）。「京料理」（18.6%）、「和装・伝統工芸品」（18.2%）についてもよく知られている。反面、「コンテンツ産業」（5.0%）に注力していることへの認知度は低い。

② 大阪府

- 大阪府が「都市型観光」（14.2%）に注力していることへの九州企業の認知度は比較的高い。他方、「ライフサイエンス産業」（2.6%）に注力していることへの認知度は低い。

③ 兵庫県

- 2割弱（18.0%）の九州企業は、兵庫県が「神戸ビーフ」に注力していることを知っている。他方、「ケミカルシューズ」（7.1%）に注力していることはあまり知られていない。

<九州>

① 福岡県

- 福岡県が「ふぐ」に注力していることを、京阪神企業の約4分の1（25.9%）は知っている。また、「自動車産業」（23.7%）に注力していることへの認知度も高い。「ファッション産業」（5.8%）に注力していることへの認知度は低い。

② 佐賀県

- 佐賀県が「陶磁器産業」（25.9%）に注力していることへの京阪神企業の認知度は高い。他方、「木工・家具産業」（5.8%）に注力していることはあまり知られていない。

③ 長崎県

- 京阪神企業の3割台半ばは、長崎県が「造船業」（36.3%）、「観光業」（36.3%）に注力していることを知っている。他方、「長崎かんぽこ王国」（蒲鉾業者や飲食店、行政、各種団体などで設立する、蒲鉾の消費拡大・PRを目的とする組織）（1.1%）への認知度は低い。

④ 熊本県

- 熊本県が「デコポン（柑橘類の一種）」（18.0%）に注力していることは京阪神企業によく知られている。他方、「トマト」（9.4%）に注力していることへの認知度は比較的低い。

⑤ 大分県

- 大分県が「カボス」に注力していることを、2割以上（23.0%）の京阪神企業は知っている。他方、「情報機器産業」（7.9%）に注力していることへの認知度は比較的低い。

⑥ 宮崎県

- 3割強（31.3%）の京阪神企業は、宮崎県が「マンゴー」に力を入れていることを知っている。また、「観光業」（30.6%）、「焼酎」（24.8%）に注力していることへの認知度も高い。他方、「食品製造業」（10.4%）への認知度は比較的低い。

⑦ 鹿児島県

- 4割弱（38.1%）の京阪神企業は、鹿児島県が「芋・黒糖焼酎」に注力していることを知っている。また、「かごしま黒豚」（36.7%）に力を入れていることへの認知度も高い。他方、「電子関連産業」（8.3%）への認知度は低い。

- また、自社事業とのマッチングに関心がある産業・特産品についても尋ねたところ（複数回答）、回答が1割を超えたのは福岡県の「自動車産業」（10.4%）と佐賀県の「自動車関連産業」（10.1%）、長崎県の「造船業」（10.1%）であった。

九州／京阪神企業のアジア市場開拓

(8) 中国などアジア各国を対象にしたビジネスへの取り組み【表6】

～九州企業より京阪神企業の取り組みが活発～

- 中国などアジア各国を対象にしたビジネスへの取り組み状況を尋ねたところ（複数回答）、九州企業の半数（50.0%）は「取り組んでおらず、今のところ関心もない」と回答した。何らかのビジネスを行っている企業は4分の1弱（23.2%）。内容としては、「アジア各国への製・商品の輸出」（7.0%）との回答が比較的多く見られる。また、「取り組んでいないが、関心はある」との回答は4分の1（25.0%）。
- 京阪神企業については、約半数（50.7%）が何らかの対アジア向けビジネスに取り組んでいる。内容としては、「アジア各国に製・商品を輸出している」（20.5%）、「現地に製造・販売拠点を持っている」（20.5%）が最も多い。「取り組んでいないが、関心はある」との回答は約2割（19.8%）。

(9) アジア市場の開拓に関する九州／京阪神の企業・大学・研究機関などとのタイアップ【表7】

～九州企業のおよそ4割台半ば、京阪神企業の3割超がタイアップに関心～

- 「中国などアジア各国を対象にしたビジネスに取り組んでいる」または「取り組んでいないが、関心はある」と回答した企業（九州：407社、京阪神：196社）に対し、アジア市場を開拓する際に、九州／京阪神の企業や大学、研究機関などとタイアップすることへの意向を尋ねた（単数回答）。
- 九州企業の約半数（50.1%）は「京阪神の企業などとのタイアップはしておらず、今後も特に考えていない」と回答。しかし、「タイアップしている」（4.4%）、「今のところタイアップしていないが、関心はある」（39.6%）との回答を合わせると、およそ4割台半ば（44.0%）はタイアップに前向きであると回答した。
- 京阪神企業では、およそ6割台半ば（64.3%）が「九州の企業などとのタイアップはしておらず、今後も特に考えていない」と答えた。他方、「タイアップしている」（2.6%）と「今のところタイアップしていないが、関心はある」（30.6%）とを合わせて、タイアップに前向きであるとの回答は3割超（33.2%）。

(10) アジア市場開拓に取り組む際の地元の強み【表8－1】

～九州は「アジアからの距離」、京阪神は「高度な中小ものづくり企業の集積」を自らの強みとして認識～

- 「中国などアジア各国を対象にしたビジネスに取り組んでいる」または「取り組んでいないが、関心はある」と回答した企業（九州：407社、京阪神：196社）に対し、アジア市場の開拓に取り組む際の地元の強みについて尋ねた（複数回答）。
- 7割強（72.2%）の九州企業は、九州の強みとして「アジアからの距離」を挙げた。また、「豊富な観光資源」（45.2%）、「豊富な特産品」（41.3%）、「海外との航空航路」（23.3%）、「自治体などの観光・特産品PR」（21.1%）との回答も多く見られる。
- 京阪神企業では、「高度な中小ものづくり企業の集積」（38.8%）を京阪神の強

みとする回答が最も多い。次いで多く見られる回答は、「アジアからの距離」(36.2%)、「海外との航空航路」(35.2%)、「整備された鉄道」(29.6%)、「整備された港湾」(28.6%)。

(11) アジア市場開拓に取り組む際に互いの地域に補完を求める点【表8-2】
～九州は「海外に詳しい企業・人材の充実」、京阪神は「アジアからの距離」を互いの地域に求めている～

- 「中国などアジア各国を対象にしたビジネスに取り組んでいる」または「取り組んでいないが、関心はある」と回答した企業(九州:407社、京阪神:196社)に対し、アジア市場の開拓に取り組む際に、地元地域では十分に足りておらず、互いの地域に補完を求める点について尋ねた(複数回答)。
- その結果、九州企業からは京阪神に「海外に詳しい企業・人材の充実」(30.0%)について補完を求める回答が最も多く、「先進的なサービス産業の集積」(17.7%)、「海外との航空航路」(16.5%)、「大学や研究機関の集積」(16.0%)と続いた。
- 京阪神企業からは九州に対し、「アジアからの距離」(16.3%)との回答が多く、「豊富な特産品」(13.3%)が続いた。
- なお、「(10) アジア市場開拓に取り組む際の地元地域の強み」と合わせて見ると、京阪神企業が最も補完を求める点(アジアからの距離)については、九州も地元の強みとして認識している。他方、九州企業が最も補完を求める点(海外に詳しい企業・人材の充実)については、京阪神はあまり地元の強みとして認識していない(「海外に詳しい企業・人材の充実」を地元の強みだと考える京阪神企業は14.8%)。

以 上

「九州・京阪神の企業間交流に関するアンケート調査」結果集計表

《調査概要》

- 調査時期：平成23年10月27日(木)～11月10日(木)
- 送付件数：8,424社
〔九州〕5,319社
〔京阪神〕3,105社
- 有効回答数：1,122社
〔九州〕844件
〔京阪神〕278件
- 回答率：13.3%
〔九州〕15.9%
〔京阪神〕9.0%

《回答企業の属性》

【資金】

	九州	京阪神
5千万円以下	66.9% (565)	38.5% (107)
5千万円超～1億円以下	13.0% (110)	17.6% (49)
1億円超～3億円以下	6.0% (51)	12.2% (34)
3億円超	14.0% (118)	31.7% (88)

【従業員数】

	九州	京阪神
20人以下	20.1% (170)	12.9% (36)
20人超	79.9% (674)	87.1% (242)

【業種】

	九州	京阪神
製造業	21.9% (185)	23.7% (66)
卸売業	12.2% (103)	25.2% (70)
小売業	13.2% (111)	8.3% (23)
サービス業	27.7% (234)	20.9% (58)
その他	25.0% (211)	21.9% (61)

【製造業・非製造業】

	九州	京阪神
製造業	21.9% (185)	23.7% (66)
非製造業	78.1% (659)	76.3% (212)

《調査結果》

表1 九州／京阪神地域間のビジネス交流の有無（単数回答）

	九州														京阪神													
	全 体	5千万円以下	5千万円超1億円以下	1億円超3億円以下	3億円超	20人以下	20人超	製造業	卸売業	小売業	サービス業	その他	製造業	非製造業	全 体	5千万円以下	5千万円超1億円以下	1億円超3億円以下	3億円超	20人以下	20人超	製造業	卸売業	小売業	サービス業	その他	製造業	非製造業
① 交流している	51.7% (436)	49.2% (278)	49.1% (54)	58.8% (30)	62.7% (74)	40.0% (68)	54.6% (368)	75.7% (140)	77.7% (80)	50.5% (56)	41.0% (96)	30.3% (64)	75.7% (140)	44.9% (296)	67.6% (188)	61.7% (66)	67.3% (33)	58.8% (20)	78.4% (69)	58.3% (21)	69.0% (167)	72.7% (48)	87.1% (61)	78.3% (18)	69.0% (40)	34.4% (21)	72.7% (48)	66.0% (140)
② 今のところしてないが、機会があれば交流したい	7.9% (67)	9.2% (52)	5.5% (6)	5.9% (3)	5.1% (6)	13.5% (23)	6.5% (44)	3.2% (6)	5.8% (5)	4.5% (31)	13.2% (19)	9.0% (6)	3.2% (6)	9.3% (61)	6.1% (17)	11.2% (12)	6.1% (3)	2.9% (1)	1.1% (1)	8.3% (3)	5.8% (14)	6.1% (4)	1.4% (1)	4.3% (1)	10.3% (6)	8.2% (5)	6.1% (4)	6.1% (13)
③ 交流しておらず、当面はその意向もない	37.9% (320)	38.9% (220)	42.7% (47)	33.3% (17)	30.5% (36)	43.5% (74)	36.5% (246)	18.9% (35)	15.5% (16)	43.2% (48)	41.9% (98)	58.3% (123)	18.9% (35)	43.2% (285)	21.9% (61)	20.6% (22)	22.4% (11)	38.2% (13)	17.0% (15)	22.2% (8)	21.9% (53)	21.2% (14)	4.3% (3)	13.0% (3)	17.2% (10)	50.8% (31)	21.2% (14)	22.2% (47)
④ 過去交流はあったが、現在はない	1.9% (16)	2.1% (12)	1.8% (2)	— (-)	1.7% (2)	2.4% (4)	1.8% (12)	1.1% (2)	— (-)	1.8% (2)	3.0% (7)	2.4% (5)	1.1% (2)	2.1% (14)	4.0% (11)	6.5% (7)	4.1% (2)	— (-)	2.3% (2)	11.1% (4)	2.9% (7)	— (-)	7.1% (5)	4.3% (1)	3.4% (2)	4.9% (3)	— (-)	5.2% (11)
無回答	0.6% (5)	0.5% (3)	0.9% (1)	2.0% (1)	— (-)	0.6% (1)	0.6% (4)	1.1% (2)	1.0% (1)	— (-)	0.9% (2)	— (-)	1.1% (2)	0.5% (3)	0.4% (1)	— (-)	— (-)	— (-)	1.1% (1)	— (-)	0.4% (1)	— (-)	— (-)	— (-)	— (-)	1.6% (1)	— (-)	0.5% (1)
合 計	100.0% (844)	100.0% (565)	100.0% (110)	100.0% (51)	100.0% (118)	100.0% (170)	100.0% (674)	100.0% (185)	100.0% (103)	100.0% (111)	100.0% (234)	100.0% (211)	100.0% (185)	100.0% (659)	100.0% (278)	100.0% (107)	100.0% (49)	100.0% (34)	100.0% (88)	100.0% (36)	100.0% (242)	100.0% (66)	100.0% (70)	100.0% (23)	100.0% (58)	100.0% (61)	100.0% (66)	100.0% (212)

表2-(i) 現在実施しているビジネス交流の内容（複数回答）

※表1で、①の回答企業を対象

	九州														京阪神													
	全 体	5千万円以下	5千万円超1億円以下	1億円超3億円以下	3億円超	20人以下	20人超	製造業	卸売業	小売業	サービス業	その他	製造業	非製造業	全 体	5千万円以下	5千万円超1億円以下	1億円超3億円以下	3億円超	20人以下	20人超	製造業	卸売業	小売業	サービス業	その他	製造業	非製造業
① 九州／京阪神企業との情報交換	47.2% (206)	45.0% (125)	42.6% (23)	60.0% (18)	54.1% (40)	44.1% (30)	47.8% (176)	42.9% (60)	47.5% (38)	41.1% (23)	52.1% (50)	54.7% (35)	42.9% (60)	49.3% (146)	50.5% (95)	47.0% (31)	51.5% (17)	40.0% (8)	56.5% (39)	38.1% (8)	52.1% (87)	41.7% (20)	50.8% (31)	33.3% (6)	65.0% (26)	57.1% (12)	41.7% (20)	53.6% (75)
② 九州／京阪神での市場調査	19.7% (86)	16.2% (45)	18.5% (10)	23.3% (7)	32.4% (24)	19.1% (13)	19.8% (73)	20.0% (28)	15.0% (12)	14.3% (8)	21.9% (21)	26.6% (17)	20.0% (28)	19.6% (58)	33.0% (62)	27.3% (18)	30.3% (10)	30.0% (6)	40.6% (28)	19.0% (4)	34.7% (58)	33.3% (16)	32.8% (20)	16.7% (3)	37.5% (15)	38.1% (8)	33.3% (16)	32.9% (46)
③ 九州／京阪神への営業活動	47.0% (205)	42.1% (117)	53.7% (29)	60.0% (18)	55.4% (41)	35.3% (24)	49.2% (181)	50.7% (71)	47.5% (38)	17.9% (10)	51.0% (49)	57.8% (37)	50.7% (71)	45.3% (134)	67.0% (126)	54.5% (36)	63.6% (21)	80.0% (16)	76.8% (53)	42.9% (9)	70.1% (117)	64.6% (31)	67.2% (41)	22.2% (32)	80.0% (18)	85.7% (31)	64.6% (95)	67.9% (95)
④ 九州／京阪神企業からの製・商品、サービスの購入	63.1% (275)	65.1% (181)	50.0% (27)	66.7% (20)	63.5% (47)	66.2% (45)	62.5% (230)	56.4% (79)	80.0% (64)	87.5% (49)	49.0% (47)	56.3% (36)	56.4% (79)	66.2% (196)	50.0% (94)	51.5% (34)	51.5% (17)	40.0% (8)	50.7% (35)	47.6% (10)	50.3% (84)	41.7% (20)	59.0% (36)	55.6% (10)	42.5% (17)	52.4% (11)	41.7% (20)	52.9% (74)
⑤ 九州／京阪神での製・商品、サービスの販売	47.9% (209)	47.8% (133)	44.4% (24)	56.7% (17)	47.3% (35)	47.1% (32)	48.1% (177)	70.0% (98)	45.0% (36)	23.2% (13)	37.5% (36)	40.6% (26)	70.0% (98)	37.5% (111)	70.2% (132)	72.7% (48)	51.5% (17)	80.0% (16)	73.9% (51)	57.1% (12)	71.9% (120)	87.5% (42)	75.4% (46)	61.1% (11)	52.5% (21)	57.1% (12)	87.5% (42)	64.3% (90)
⑥ 九州／京阪神企業と製・商品、サービスの共同開発	14.9% (65)	13.7% (38)	14.8% (8)	6.7% (2)	23.0% (17)	13.2% (9)	15.2% (56)	16.4% (23)	15.0% (12)	14.3% (8)	17.7% (17)	7.8% (5)	16.4% (23)	14.2% (42)	23.9% (45)	22.7% (15)	21.2% (7)	25.0% (5)	26.1% (18)	19.0% (4)	24.6% (41)	22.9% (11)	24.6% (15)	22.2% (4)	25.0% (10)	23.8% (5)	22.9% (11)	24.3% (34)
⑦ 九州／京阪神から的人材確保	9.6% (42)	7.6% (21)	7.4% (4)	3.3% (1)	21.6% (16)	8.8% (6)	9.8% (36)	13.6% (19)	7.5% (6)	7.1% (4)	8.3% (8)	7.8% (5)	13.6% (19)	7.8% (23)	25.5% (48)	6.1% (4)	21.2% (7)	50.0% (10)	39.1% (27)	—	28.7% (48)	35.4% (17)	19.7% (12)	22.5% (3)	33.3% (9)	35.4% (7)	22.1% (31)	
⑧ 工場・事業所の立地	15.4% (67)	9.0% (25)	11.1% (6)	13.3% (4)	43.2% (32)	5.9% (4)	17.1% (63)	15.7% (22)	12.5% (10)	5.4% (3)	13.5% (13)	29.7% (19)	15.7% (22)	15.2% (45)	34.6% (65)	12.1% (8)	30.3% (10)	40.0% (8)	56.5% (39)	—	38.9% (65)	43.8% (21)	24.6% (15)	16.7% (3)	32.5% (13)	61.9% (13)	43.8% (21)	31.4% (44)
無回答	1.1% (5)	1.1% (3)	1.9% (1)	—	1.4% (—)	1.5% (1)	1.1% (1)	1.4% (4)	1.3% (2)	—	2.1% (1)	—	1.4% (2)	1.0% (3)	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
合 計	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
	(436)	(278)	(54)	(30)	(74)	(68)	(368)	(140)	(80)	(56)	(96)	(64)	(140)	(296)	(188)	(66)	(33)	(20)	(69)	(21)	(167)	(48)	(61)	(18)	(40)	(21)	(48)	(140)

表2-(ii)-⑦ 九州／京阪神からの人材確保（単数回答）

※表2-(i)で、⑦の回答企業を対象

	九州															京阪神														
	全 体	5千万円 以下	5千万円超 1億円以下	1億円超 3億円以下	3億円超	20人以下	20人超	製造業	卸売業	小売業	サービス業	その他	製造業	非製造業	全 体	5千万円 以下	5千万円超 1億円以下	1億円超 3億円以下	3億円超	20人以下	20人超	製造業	卸売業	小売業	サービス業	その他	製造業	非製造業		
① 開始	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2.1%	-	-	-	3.7%	-	2.1%	-	-	-	-	-	-	14.3%	-	3.2%	
② 増加	14.3%	23.8%	-	-	6.3%	33.3%	11.1%	10.5%	-	50.0%	25.0%	-	10.5%	17.4%	4.2%	-	-	-	7.4%	-	4.2%	-	8.3%	-	11.1%	-	-	-	6.5%	
③ 不変	76.2%	71.4%	75.0%	100.0%	81.3%	50.0%	80.6%	73.7%	100.0%	50.0%	62.5%	100.0%	73.7%	78.3%	91.7%	100.0%	100.0%	100.0%	85.2%	-	91.7%	100.0%	91.7%	100.0%	88.9%	71.4%	100.0%	87.1%		
④ 減少	4.8%	4.8%	-	-	6.3%	16.7%	2.8%	10.5%	-	-	-	-	10.5%	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
無回答	4.8%	-	25.0%	-	6.3%	-	5.6%	5.3%	-	-	12.5%	-	5.3%	4.3%	2.1%	-	-	-	3.7%	-	2.1%	-	-	-	-	-	14.3%	-	3.2%	
合 計	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	-	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%		
	(42)	(21)	(4)	(1)	(16)	(6)	(36)	(19)	(6)	(4)	(8)	(5)	(19)	(23)	(48)	(4)	(7)	(10)	(27)	(-)	(48)	(17)	(12)	(3)	(9)	(7)	(17)	(31)		

表2-(ii)-⑧ 工場・事業所の立地（単数回答）

※表2-(i)で、⑧の回答企業を対象

	九州															京阪神														
	全 体	5千万円 以下	5千万円超 1億円以下	1億円超 3億円以下	3億円超	20人以下	20人超	製造業	卸売業	小売業	サービス業	その他	製造業	非製造業	全 体	5千万円 以下	5千万円超 1億円以下	1億円超 3億円以下	3億円超	20人以下	20人超	製造業	卸売業	小売業	サービス業	その他	製造業	非製造業		
① 開始	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1.5%	-	-	-	2.6%	-	1.5%	-	-	-	-	-	-	7.7%	-	2.3%	
② 増加	3.0%	-	-	-	6.3%	-	3.2%	-	-	33.3%	7.7%	-	-	4.4%	3.1%	-	10.0%	-	2.6%	-	3.1%	-	-	-	-	15.4%	-	-	4.5%	
③ 不変	91.0%	88.0%	100.0%	100.0%	90.6%	75.0%	92.1%	95.5%	100.0%	66.7%	69.2%	100.0%	95.5%	88.9%	93.8%	100.0%	90.0%	100.0%	92.3%	-	93.8%	100.0%	100.0%	100.0%	84.6%	84.6%	100.0%	90.9%		
④ 減少	1.5%	4.0%	-	-	-	25.0%	-	4.5%	-	-	-	-	4.5%	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
無回答	4.5%	8.0%	-	-	3.1%	-	4.8%	-	-	-	23.1%	-	-	6.7%	1.5%	-	-	-	2.6%	-	1.5%	-	-	-	-	-	7.7%	-	2.3%	
合 計	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	-	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%	100.0%		
	(67)	(25)	(6)	(4)	(32)	(4)	(63)	(22)	(10)	(3)	(13)	(19)	(22)	(45)	(65)	(8)	(10)	(8)	(39)	(-)	(65)	(21)	(15)	(3)	(13)	(13)	(21)	(44)		

表3 今後3年以内の実施に向け検討したい交流内容（複数回答）

※表1で、①または②の回答企業を対象

	九州															京阪神														
	全 体	5千万円以下	5千万円超1億円以下	1億円超3億円以下	3億円超	20人以下	20人超	製造業	卸売業	小売業	サービス業	その他	製造業	非製造業	全 体	5千万円以下	5千万円超1億円以下	1億円超3億円以下	3億円超	20人以下	20人超	製造業	卸売業	小売業	サービス業	その他	製造業	非製造業		
① 九州／京阪神企業との情報交換	8.9% (45)	11.2% (37)	8.3% (5)	— (-)	3.8% (3)	16.5% (15)	7.3% (30)	7.5% (11)	1.2% (1)	6.6% (4)	14.2% (18)	13.3% (11)	7.5% (34)	9.5% (14)	6.8% (8)	10.3% (2)	5.6% (2)	9.5% (2)	2.9% (2)	4.2% (1)	7.2% (13)	5.8% (3)	1.6% (1)	5.3% (4)	8.7% (5)	19.2% (3)	5.8% (11)	7.2% (11)		
② 九州／京阪神での市場調査	10.3% (52)	12.7% (42)	8.3% (5)	9.1% (3)	2.5% (2)	15.4% (14)	9.2% (38)	12.3% (18)	5.8% (5)	11.5% (7)	11.0% (14)	9.6% (8)	12.3% (18)	9.5% (34)	4.9% (10)	5.1% (4)	8.3% (3)	4.8% (1)	2.9% (2)	— (-)	5.5% (10)	5.8% (3)	1.6% (1)	5.3% (1)	6.5% (3)	7.7% (2)	5.8% (3)	4.6% (7)		
③ 九州／京阪神への営業活動	9.7% (49)	11.8% (39)	8.3% (5)	6.1% (2)	3.8% (3)	12.1% (11)	9.2% (38)	10.3% (15)	5.8% (5)	4.9% (3)	12.6% (16)	12.0% (10)	10.3% (15)	9.5% (34)	7.3% (15)	11.5% (9)	16.7% (6)	— (-)	— (-)	12.5% (3)	6.6% (12)	11.5% (6)	4.8% (3)	— (-)	8.7% (4)	7.7% (2)	11.5% (6)	5.9% (9)		
④ 九州／京阪神企業からの製・商品、サービスの購入	3.4% (17)	4.2% (14)	3.3% (2)	— (-)	1.3% (1)	4.4% (4)	3.2% (13)	2.7% (4)	— (-)	4.9% (3)	4.7% (6)	4.8% (4)	2.7% (13)	3.6% (4)	2.0% (4)	3.8% (3)	— (-)	4.8% (1)	— (-)	4.2% (1)	1.7% (3)	— (-)	3.2% (2)	5.3% (1)	— (-)	3.8% (1)	— (-)	2.6% (4)		
⑤ 九州／京阪神での製・商品、サービスの販売	4.8% (24)	6.7% (22)	1.7% (1)	— (-)	1.3% (1)	6.6% (6)	4.4% (18)	1.4% (2)	8.1% (7)	4.9% (3)	6.3% (8)	4.8% (4)	1.4% (22)	6.2% (8)	3.9% (4)	5.1% (3)	8.3% (1)	4.8% (-)	— (-)	8.3% (2)	3.3% (6)	1.9% (1)	3.2% (2)	5.3% (1)	4.3% (2)	7.7% (1)	1.9% (7)	4.6% (7)		
⑥ 九州／京阪神企業との製・商品、サービスの共同開発	7.2% (36)	8.2% (27)	3.3% (2)	15.2% (5)	2.5% (2)	7.7% (7)	7.0% (29)	10.3% (15)	3.5% (3)	6.6% (4)	6.3% (8)	7.2% (6)	10.3% (15)	5.9% (21)	7.8% (16)	10.3% (8)	8.3% (3)	9.5% (2)	4.3% (3)	8.3% (2)	7.7% (14)	1.9% (1)	6.5% (4)	5.3% (1)	10.9% (5)	19.2% (1)	1.9% (15)	9.8% (15)		
⑦ 九州／京阪神から的人材確保	3.8% (19)	3.9% (13)	3.3% (2)	6.1% (2)	2.5% (2)	2.2% (2)	4.1% (17)	2.7% (4)	3.5% (3)	1.6% (1)	2.4% (3)	9.6% (8)	2.7% (4)	4.2% (15)	5.9% (12)	9.0% (7)	8.3% (3)	4.8% (1)	1.4% (1)	— (-)	6.6% (12)	3.8% (2)	3.2% (2)	5.3% (1)	8.7% (4)	11.5% (3)	3.8% (2)	6.5% (10)		
⑧ 工場・事業所の立地	2.0% (10)	1.8% (6)	3.3% (2)	6.1% (2)	— (-)	2.2% (2)	1.9% (8)	0.7% (1)	1.2% (1)	3.3% (2)	3.9% (5)	1.2% (1)	0.7% (1)	2.5% (9)	2.9% (6)	5.1% (4)	5.6% (2)	— (-)	— (-)	4.2% (1)	2.8% (5)	1.9% (1)	1.6% (1)	— (-)	6.5% (3)	3.8% (1)	1.9% (5)	3.3% (5)		
無回答	73.4% (369)	68.5% (226)	78.3% (47)	72.7% (24)	90.0% (72)	67.0% (61)	74.8% (308)	74.7% (109)	81.4% (70)	78.7% (48)	66.1% (84)	69.9% (58)	74.7% (109)	72.8% (260)	77.1% (158)	64.1% (50)	75.0% (27)	90.5% (19)	88.6% (62)	70.8% (17)	77.9% (141)	76.9% (40)	87.1% (54)	73.7% (14)	73.9% (34)	61.5% (16)	76.9% (40)	77.1% (118)		
合 計	— (503)	— (330)	— (60)	— (33)	— (80)	— (91)	— (412)	— (146)	— (86)	— (61)	— (127)	— (83)	— (146)	— (357)	— (205)	— (78)	— (36)	— (21)	— (70)	— (24)	— (181)	— (52)	— (62)	— (19)	— (46)	— (26)	— (52)	— (153)		

表4 九州新幹線の全線開業によるビジネス交流以外の影響（複数回答）

	九 州														京 阪 神													
	全 体	5千万円 以下	5千万円超 1億円以下	1億円超 3億円以下	3億円超	20人以下	20人超	製造業	卸売業	小売業	サービス業	その他	製造業	非製造業	全 体	5千万円 以下	5千万円超 1億円以下	1億円超 3億円以下	3億円超	20人以下	20人超	製造業	卸売業	小売業	サービス業	その他	製造業	非製造業
① 九州／京阪神域内からの観光客・買 い物客などの増加による売上アップ	7.3%	6.9%	8.2%	7.8%	8.5%	6.5%	7.6%	7.0%	7.8%	10.8%	9.8%	2.8%	7.0%	7.4%	3.2%	3.7%	2.0%	2.9%	3.4%	2.8%	3.3%	1.5%	5.7%	4.3%	3.4%	1.6%	1.5%	3.8%
(62)	(39)	(9)	(4)	(10)	(11)	(51)	(13)	(8)	(12)	(23)	(6)	(13)	(49)	(9)	(4)	(1)	(1)	(1)	(3)	(1)	(8)	(1)	(4)	(1)	(2)	(1)	(1)	(8)
② 九州／京阪神域外からの観光客・買 い物客などの増加による売上アップ	8.5%	7.4%	11.8%	13.7%	8.5%	7.1%	8.9%	8.1%	6.8%	6.3%	15.4%	3.3%	8.1%	8.6%	5.4%	5.6%	6.1%	—	6.8%	2.8%	5.8%	1.5%	4.3%	13.0%	10.3%	3.3%	1.5%	6.6%
(72)	(42)	(13)	(7)	(10)	(12)	(60)	(15)	(7)	(7)	(36)	(7)	(15)	(57)	(15)	(6)	(3)	(—)	(6)	(1)	(14)	(1)	(3)	(3)	(6)	(2)	(1)	(14)	
③ 観光客・買い物客減少による売上 ダウン	1.7%	2.1%	0.9%	2.0%	—	3.5%	1.2%	0.5%	—	6.3%	1.7%	0.9%	0.5%	2.0%	0.4%	—	—	—	1.1%	—	0.4%	—	—	—	—	1.6%	—	0.5%
(14)	(12)	(1)	(1)	(—)	(6)	(8)	(1)	(—)	(7)	(4)	(2)	(1)	(13)	(1)	(—)	(—)	(—)	(1)	(1)	(—)	(1)	(—)	(—)	(—)	(—)	(1)	(—)	(1)
④ 出張コスト削減	8.5%	7.1%	11.8%	11.8%	11.0%	4.7%	9.5%	8.1%	8.7%	6.3%	9.8%	8.5%	8.1%	8.6%	5.0%	2.8%	4.1%	5.9%	8.0%	2.8%	5.4%	7.6%	5.7%	—	6.9%	1.6%	7.6%	4.2%
(72)	(40)	(13)	(6)	(13)	(8)	(64)	(15)	(9)	(7)	(23)	(18)	(15)	(57)	(14)	(3)	(2)	(2)	(7)	(1)	(13)	(5)	(4)	(—)	(4)	(1)	(5)	(9)	
⑤ 同業他社との競争激化	8.6%	9.4%	7.3%	11.8%	5.1%	5.3%	9.5%	7.6%	10.7%	16.2%	9.0%	4.3%	7.6%	9.0%	5.0%	5.6%	6.1%	2.9%	4.5%	—	5.8%	1.5%	5.7%	4.3%	10.3%	3.3%	1.5%	6.1%
(73)	(53)	(8)	(6)	(6)	(9)	(64)	(14)	(11)	(18)	(21)	(9)	(14)	(59)	(14)	(6)	(3)	(1)	(4)	(—)	(14)	(1)	(4)	(1)	(6)	(2)	(1)	(13)	
⑥ その他	4.1%	3.5%	5.5%	2.0%	6.8%	5.3%	3.9%	4.9%	3.9%	3.6%	4.3%	3.8%	4.9%	3.9%	1.8%	1.9%	—	2.9%	2.3%	—	2.1%	1.5%	1.4%	—	1.7%	3.3%	1.5%	1.9%
(35)	(20)	(6)	(1)	(8)	(9)	(26)	(9)	(4)	(4)	(10)	(8)	(9)	(26)	(5)	(2)	(—)	(1)	(2)	(—)	(5)	(1)	(1)	(—)	(1)	(2)	(1)	(4)	
⑦ 特に影響は受けていない	70.6%	72.9%	65.5%	62.7%	67.8%	75.3%	69.4%	72.4%	71.8%	65.8%	65.0%	77.3%	72.4%	70.1%	79.9%	82.2%	77.6%	85.3%	76.1%	91.7%	78.1%	84.8%	81.4%	82.6%	65.5%	85.2%	84.8%	78.3%
(596)	(412)	(72)	(32)	(80)	(128)	(468)	(134)	(74)	(73)	(152)	(163)	(134)	(462)	(222)	(88)	(38)	(29)	(67)	(33)	(189)	(56)	(57)	(19)	(38)	(52)	(56)	(166)	
無回答	1.4%	1.6%	—	3.9%	0.8%	2.9%	1.0%	0.5%	—	1.8%	1.3%	2.8%	0.5%	1.7%	2.9%	2.8%	6.1%	2.9%	1.1%	2.8%	2.9%	3.0%	1.4%	—	3.4%	4.9%	3.0%	2.8%
(12)	(9)	(—)	(2)	(1)	(5)	(7)	(1)	(—)	(2)	(3)	(6)	(1)	(11)	(8)	(3)	(3)	(1)	(1)	(1)	(7)	(2)	(1)	(—)	(2)	(3)	(2)	(6)	
合 計	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
	(844)	(565)	(110)	(51)	(118)	(170)	(674)	(185)	(103)	(111)	(234)	(211)	(185)	(659)	(278)	(107)	(49)	(34)	(88)	(36)	(242)	(66)	(70)	(23)	(58)	(61)	(66)	(212)

